

Activité clé en main de location de structures gonflables et matériel de fête

Postée le **02/10/2025**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : Non précisé
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : La Réunion
Région : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Entreprise implantée depuis plus de 15 ans, spécialisée dans la location de structures gonflables (? 40 modèles variés : petites, moyennes, XXL, classiques, parcours d'obstacles, thématiques jungle, princesse, pirate et aquatiques pour la saison chaude).

L'offre est complétée par des machines festives alimentaires et d'animation (barbe à papa, popcorn, gaufres, bubble waffle, bulles), proposées dans des packs et formules clé en main.

La société bénéficie d'une clientèle fidèle et diversifiée (particuliers, écoles, associations, collectivités, entreprises) et réalise un chiffre d'affaires stable de 75–80 k€/an.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant
 Après plus de 15 ans à développer cette activité, le dirigeant souhaite se réorienter professionnellement vers un nouveau projet. Aussi, il cède cette activité parce qu'il n'a pas le local ni le personnel adapté pour continuer à la développer. Ce sont des contraintes d'organisation personnelle, pas liées à la rentabilité de l'activité.
Compléments :

Éléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA		80	75	
Marge brute		80	75	
EBE		10	5	
Résultat exploitation		-5	-2	
Résultat net		-5	1	
Nb. de personnes		1	1	

Autres chiffres

Fonds propres : 30 k€

Trésorerie nette : 15 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Fort potentiel de croissance. L'activité tourne déjà correctement, mais il existe un vrai potentiel de développement : - Lancer la location longue durée B2B (hôtels, écoles, CE, campings). - Renforcer la communication digitale pour booster les réservations en ligne. - Optimiser l'organisation (local, personnel) pour améliorer la rentabilité. C'est une base saine avec beaucoup de pistes de croissance pour un repreneur motivé.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

- Parc de 40 structures gonflables (toutes tailles, classiques, obstacles, thématiques, aquatiques).
- Matériel complémentaire (machines festives, accessoires de sécurité).
- Sites internet récents (Shopify + vitrine Linkeo) avec réservation en ligne.
- Référencement Google + campagne Ads en cours.

- Communautés sociales : 5 200 abonnés (Facebook + Instagram).
- Réservations déjà confirmées jusqu'à fin 2025.
- Plaquette B2B prête à l'emploi pour développer la location longue durée auprès des pros.
- Parc matériel complet et diversifié, avec accessoires de sécurité (bâches industrielles, tapis de protection, sacs de lestage).
- Actifs digitaux récents : site transactionnel Shopify (2025) avec réservation en ligne, site vitrine Linkeo, campagne Google Ads en cours.
- Présence forte sur les réseaux sociaux : Facebook (4,3 K abonnés) + Instagram (908 abonnés).
- Réservations confirmées jusqu'à décembre 2025, assurant un chiffre d'affaires immédiat au repreneur.
- Outil de développement B2B : plaquette commerciale prête à lancer pour la location longue durée (écoles, hôtels, CE, campings, ...).

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **50 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **25 k€ k€**

Compléments, spécificités

L'entreprise fonctionne avec une clientèle fidèle et un chiffre d'affaires stable, mais ne dispose pas du terrain adapté ni du personnel suffisant pour poursuivre son développement.

Un repreneur disposant de ces moyens pourra exploiter pleinement le potentiel de croissance et pérenniser cette activité rentable et reconnue à La Réunion.

Cession totale envisagée.

Vous reprenez une activité clé en main, immédiatement exploitable, sans dette, avec un parc complet, une clientèle fidèle, une notoriété établie et des revenus déjà sécurisés pour 2025.

Depuis plusieurs années, le chiffre d'affaires tourne toujours entre 75 et 80 000 € par an. C'est une activité qui a trouvé sa place à La Réunion et qui bénéficie d'une clientèle fidèle. Cela prouve que le marché est solide et que la demande est constante.

En 2023, le résultat a été négatif en raison de charges ponctuelles plus élevées. Mais dès 2024, l'entreprise est redevenue bénéficiaire. Surtout, il n'y a aucune dette bancaire : les fonds propres sont positifs et la trésorerie est saine.

Opportunités pour le repreneur :

Activité clé en main, immédiatement exploitable et rentable.

Parc riche adapté à tous types d'événements (privés, scolaires, institutionnels).

Diversification possible avec les packs anniversaires et le concept B2B encore inexploité.

Croissance envisageable via partenariats, marketing digital et extension de l'offre.

Prix demandé : 80 000 € (négociable).

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement

Complément sur le profil de repreneur recherché

L'activité s'adresse à un repreneur :

- disposant d'un apport minimum de 25 k€,
- capable de mettre à disposition un espace de stockage et d'entretien d'environ 100 m² (local, entrepôt ou terrain privé adapté),
- motivé par le secteur événementiel / animation / loisirs,
- doté d'un bon sens de l'organisation et de la relation client,
- souhaitant exploiter et développer une activité clé en main : parc matériel complet, clientèle fidèle, notoriété locale et outils digitaux récents déjà en place.

Ce projet conviendra particulièrement :

- à un entrepreneur indépendant recherchant une activité stable et immédiatement exploitable,
- à un professionnel de l'événementiel (location de matériel, traiteur, animation) souhaitant élargir son offre,
- à un investisseur particulier qui souhaite bénéficier d'une activité déjà rentable avec un potentiel de croissance (B2B, partenariats institutionnels, développement digital).

Il s'agit d'une belle opportunité pour quelqu'un qui veut se lancer ou développer son portefeuille d'activités.

Étudie également un partenariat de transition si besoin pour accompagner le repreneur.