

Vente et réparation de pompes à haute pression

Postée le **06/01/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : Entreprise individuelle
Localisation du siège : Montréal, Québec, Canada

Résumé général de l'activité

Il s'agit d'une entreprise familiale fondée au début des années 90. Elle est spécialisée dans la vente et la réparation de pompes à haute pression.

Cette société conçoit et fabrique également des pièces adaptées à ce type de machinerie.

L'entreprise adresse ses services aux fabricants de portes et fenêtres et autres entreprises dans le secteur du verre.

Elle assure la maintenance et la réparation de pompes et de fournitures et d'autre part, elle s'occupe de l'installation de pièces mécaniques.

Par ailleurs, la société vend également de la nouvelle machinerie.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			1 300	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute				
EBE			350	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			13	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise est actuellement basée dans les Basses-Laurentides, sur la Rive-Nord de Montréal, à un peu plus de 30 km au nord de la métropole. Le siège social peut, à la convenance du repreneur, être implanté dans une autre ville, ce qui en fait un atout. La clientèle de cette société est constituée à 95% de clients industriels. La majorité des clients sont issus de la province du Québec. Néanmoins, la demande est tellement importante que lorsque cela est possible, l'entreprise répond à une clientèle provenant d'autres provinces, comme l'Ontario.

Concurrence

Il est à noter que l'entreprise n'a pas ou peu de concurrents. Elle est l'une des rares entreprises à évoluer dans ce domaine.

Points forts / faibles

Points forts

L'entreprise offre un service de qualité reconnu par ses clients.

Sûre du service qu'elle délivre, elle propose une garantie de trois mois pour tout type de réparation ou de maintenance.

Les clés de succès de la compagnie sont à la fois la qualité du travail réalisé et la disponibilité dédiée aux clients.

Grâce à cela, l'entreprise a su bâtir, au fil du temps, une notoriété certaine dans la région ainsi qu'une clientèle fidèle.

De nombreuses opportunités de développement pourraient être envisagées par le futur acquéreur, notamment l'élargissement de la clientèle en ouvrant des antennes à travers le pays pour répondre à la demande croissante.

La clé du succès de l'entreprise réside dans la qualité du travail réalisé et le respect de ses

engagements. Au fil du temps, l'entreprise a pu se forger, une notoriété certaine dans la région ainsi qu'une clientèle fidèle.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **298 k€**

Compléments, spécificités

Actifs inclus dans la vente : inventaire, fournitures, mobilier, équipements, améliorations et achalandage.

Profil de repreneur recherché

Fonds d'investissement