

Thermolaquage, sablage et métallisation

Postée le **13/01/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS

Ancienneté de la société : Plus de 10 ans

Localisation du siège : Guadeloupe, DOM TOM, France

Résumé général de l'activité

Entreprise spécialisée dans le traitement de surfaces métalliques, alliant thermolaquage, sablage et métallisation.

Implantée dans une zone stratégique, la société bénéficie d'une clientèle fidèle et diversifiée, d'équipements et d'un savoir-faire reconnu dans le secteur industriel.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Éléments chiffrés

| En k€/année | 2021 | 2022 | 2023 | 2024 |
|------------------------------|------|------|------|------|
| CA | 250 | 300 | 350 | 330 |
| Marge brute | 225 | 280 | 325 | 285 |
| EBE | 40 | 10 | 30 | 60 |
| Résultat exploitation | 30 | 5 | 15 | 60 |
| Résultat net | 30 | 5 | 10 | 55 |

| En k€/année | 2021 | 2022 | 2023 | 2024 |
|------------------|------|------|------|------|
| Nb. de personnes | 2 | 2 | 2 | 2 |

Autres chiffres

Fonds propres : 5 000 k€

Trésorerie nette : 130 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Opportunité clé pour se positionner comme acteur incontournable du traitement de surfaces dans la Caraïbes. Position stratégique unique sur le marché guadeloupéen, avec quasi-absence de concurrence directe. Un marché en expansion et peu concurrentiel sur l'île.

Concurrence

L'entreprise évolue dans un marché peu concurrentiel localement, avec un seul concurrent indirect proposant des prestations complémentaires mais non identiques. Cette position stratégique permet de conserver une clientèle fidèle et stable, tout en offrant un fort potentiel de croissance et de développement pour un repreneur souhaitant renforcer sa présence sur le marché.

Points forts / faibles

Points forts

- Structure polyvalente sur plusieurs niveaux (acier et aluminium, pièces automobiles).
- Structure non automatisée.
- Expertise technique spécifique.
- Clientèle fidèle et diversifiée.
- Marché en demande.
- Rentabilité et délais rapide.
- Location du bâtiment à faible cout.

Points faibles

Dépendance à la clientèle industrielle.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **500 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **200 k€ k€**

Compléments, spécificités

Potentiel de croissance significatif pour tout repreneur souhaitant se positionner sur un marché en demande constante.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Cible idéale pour un repreneur cherchant à investir dans un fonds solide avec un fort retour sur investissement.

Possibilité d'un accompagnement post-cession pour la continuité des activités.