

Revêtements de sols et mursPostée le **25/02/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Rhône-Alpes, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Entreprise spécialisée dans les revêtements de sols et murs.

Elle intervient depuis près de 20 ans sur des chantiers de moyennes et grandes surfaces (de 400 à 25 000 m²) partout en France, en construction neuve comme en rénovation.

Elle s'est imposée comme un acteur de référence auprès des principales enseignes de la grande distribution alimentaire (Leclerc, Auchan, Carrefour, Groupe U, ...), grâce à une expertise reconnue dans les projets de remodeling en sites occupés, alliant exigence technique, respect des délais et discrétion opérationnelle.

Son modèle repose sur une structure agile, des équipes expérimentées et fidélisées, un management rigoureux, ainsi que des partenariats fournisseurs stratégiques, garantissant une maîtrise optimisée des coûts et une grande réactivité opérationnelle.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			4 600	6 500
Marge brute			2 900	
EBE			850	1 200
Résultat exploitation			800	
Résultat net			600	
Nb. de personnes			22	24

Autres chiffres

Fonds propres : 1 100 k€

Trésorerie nette : 600 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société évolue sur le segment spécialisé des revêtements de sols et murs techniques, avec un positionnement fort sur les grandes surfaces commerciales et les projets de remodeling en sites occupés. Ce marché est porté par la réorganisation continue des enseignes de la grande distribution (GSA), générant des besoins réguliers en rénovation de magasins. La société est référencée auprès des principaux groupes (Leclerc, Auchan, Carrefour, Groupe U...), et intervient partout en France grâce à une capacité d'exécution structurée, rare dans ce secteur très atomisé. Son positionnement repose sur une expertise métier pointue, une réactivité logistique éprouvée et une image de fiabilité auprès d'un réseau de donneurs d'ordre décentralisé, garantissant la récurrence de l'activité.

Concurrence

Le marché est principalement composé de TPE locales et d'artisans, souvent peu structurés, n'ayant pas la capacité d'intervenir sur des chantiers de grande envergure, en environnements occupés ou sous contraintes de planning strictes, comme l'exigent les enseignes de la grande distribution. Très peu d'acteurs disposent d'un savoir-faire équivalent combinant technicité, couverture nationale, réactivité logistique et conformité aux standards GSA. Grâce à ses 20 ans d'expérience, ses référencements actifs et sa réputation solide, la société bénéficie d'un avantage concurrentiel important et de barrières à l'entrée élevées sur son segment.

Points forts / faibles

Points forts

- Rentabilité élevée.
- Trésorerie nette confortable : près de 1,2 M€ à fin juin 2025.
- Carnet de commandes sécurisé.
- Référencée auprès des principaux groupes GSA : Leclerc, Auchan, Carrefour, etc.
- Expertise métier reconnue : Projets techniques, remodling, chantiers en sites occupés.
- Organisation structurée : Management intermédiaire autonome et équipes fidélisées.
- Souplesse opérationnelle : Parc matériel allégé et recours maîtrisé à la sous-traitance.
- Structure financière saine : Faible endettement, fonds propres solides.
- Positionnement rare : Niche peu concurrentielle avec fortes barrières à l'entrée.
- Accompagnement du cédant prévu : Transmission fluide et sécurisée.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **1 000 k€ k€**

Compléments, spécificités

La société dispose d'une équipe expérimentée, d'un management intermédiaire structuré et de partenariats historiques avec les principales enseignes de la grande distribution.

L'activité est rentable, récurrente et parfaitement organisée, avec une gestion rigoureuse des chantiers en sites occupés.

Le modèle est scalable, avec des perspectives de croissance externe ou géographique.

Le dirigeant est ouvert à un accompagnement post-cession, permettant une reprise fluide.

Teaser et engagement de confidentialité transmis sur demande pour accéder au dossier complet.

Avec un chiffre d'affaires en croissance, un EBITDA normatif de 838 K€ à fin 2024 (soit 18 % de rentabilité), une trésorerie nette proche de 1,2 M€ et un carnet de commandes sécurisé, cette société présente un profil rare et attractif sur son marché.

Activité nationale, rentabilité élevée.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement

Complément sur le profil de repreneur recherché

Le dossier est ouvert à tout profil de repreneur disposant d'un projet structuré et des capacités nécessaires à la bonne poursuite de l'activité.

La société peut convenir aussi bien à :

Un acteur industriel du BTP ou du second œuvre souhaitant se renforcer ou se diversifier,

Un investisseur ou fonds à la recherche d'une cible rentable et éligible à un LBO,

Un repreneur individuel expérimenté souhaitant s'appuyer sur une équipe en place,

Ou un groupe régional souhaitant s'étendre à l'échelle nationale.

Le dirigeant est disposé à accompagner le repreneur pour assurer une transition fluide et progressive.