

Fabricant et distributeur de solutions de valorisation des biodéchets (made in France)

Postée le **09/09/2025**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Moins de 5 ans
Localisation du siège : France
Région : Confidentiel

Résumé général de l'activité

La société est une holding industrielle intégrée (SAS) dédiée à la gestion durable des déchets organiques.

Le groupe détient :

- Une entité en charge de la conception et fabrication en France de digesteurs de biodéchets.
- Une entité dédiée à la distribution, l'installation, la maintenance, ainsi qu'au développement d'un réseau de licences de marque.

Les digesteurs réduisent jusqu'à 90–95 % le volume des biodéchets en 3–24 h via un procédé enzymatique (digestat valorisable – NFU 44-051), avec une chaîne de valeur maîtrisée : bureau d'études, atelier de fabrication & montage, expédition et SAV.

En plus

La société possède un ou plusieurs brevets
La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi
La société travaille à l'export

A propos de la levée de fonds

Type d'opération : Renforcement des fonds propres

60 % – Recrutement & Go-to-Market (force commerciale, exécution carnet, SAV, licences). 40 % – Développement international (ouvertures Canada & Arabie Saoudite, homologations, premiers stocks). Industrialisation (capacité/outillage) & BFR d'accompagnement.

Explication de la levée de fonds :

Montant recherché : 1000 k€

Participation proposée : Minoritaire ou majoritaire

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			420	2 120
Marge brute				
EBE			45	180
Résultat exploitation				
Résultat net			40	120
Nb. de personnes			12	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Cadre : loi AGECE (tri/valorisation pro depuis 01/01/2024), objectifs UE 2030 (-50 % gaspillage, traitement sur site). Marché : croissance ~6 % (2017–2024) ; marché déchets alimentaires ~55 Md\$ (sources deck : Statista/Xerfi). Offres : biodigesteurs (procédé enzymatique, digestat valorisable) vs déshydrateurs (séchage thermique, « séchat » non amendable). Fabrication 100 % France + distribution & SAV intégrés ; conformité NFU 44-051 ; couverture multi-segments (petits commerces, GMS, hôtellerie, restauration collective, secteur public) ; go-to-market hybride (force interne, licences de marque, agents, distributeurs). Traction commerciale : ~480 clients France & international ; déploiement d'un réseau de licences en 2025 ; ouverture Canada (S1 2026) et pays du Golfe (S2 2026). Contexte porteur : loi AGECE (1?? janv. 2024), objectifs UE 2030 (-50 % gaspillage alimentaire, traitement sur site).

Concurrence

Directe : fabricants/distributeurs de biodigesteurs. Substituts : déshydrateurs thermiques (réduction moindre, pas d'amendement).

Points forts / faibles

Points forts

Chaîne de valeur intégrée & fabrication FR.

Traction : ?480 clients ; réseau de licences (5 ouvertes sur 3 mois).

Marges produits 55–65 % ; SAV internalisé.

Cadre réglementaire favorable (AGEC/UE).

Feuille de route export claire (Canada, Golfe) + distributeurs actifs (UAE, USA, KSA).

Points faibles

Industrialisation et BFR à financer (montée en capacité).

Jeune holding (structuration à poursuivre).

Dépendance au cadre réglementaire ; réseau export encore en construction.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Compléments, spécificités

Trajectoire BP : 10,7 M€ (2027) ; 16,8 M€ (2028) — EBE 1 004 k€ (2027), 2 158 k€ (2028) — RN 681 k€ (2027), 1 484 k€ (2028).

Capacité industrielle : montée en charge sur site (?20 % de la surface exploitée aujourd'hui).

Profil d'investisseur

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement

Complément sur l'investisseur

Fonds seed / early growth dans les secteurs cleantech, impact et industrie ; corporates spécialisés déchets/environnement ; family offices et business angels sectoriels ; co-investisseurs avec relais à l'international (Canada / Golfe).