

Transport routier de fret de proximité et affrètementPostée le **02/12/2025****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Rhône-Alpes, France**Département :** Confidential**Résumé général de l'activité**

L'entreprise est spécialisée dans le transport routiers de fret interurbain en lots ou demi-lots en sec à destination de la GD et distribution spécialisée.

Elle propose des solutions efficientes et personnalisées à ses clients pour répondre à leurs attentes, ce qui lui permet d'adapter ses prix et d'être plus rentable que ses concurrents.

Ses principaux avantages :

- Une orientation client,
- Une qualité du service rendu,
- Une adaptabilité et un esprit orienté solution client dans grâce à une expérience qui permet une connaissance approfondie des attentes clients et des contraintes régionales,
- Un engagement de ponctualité, de soin et de sécurité des marchandises transportées.

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Maladie / décès**Compléments :** La cession est motivée par des problèmes de santé du dirigeant qui doit se soustraire au stress.**Eléments chiffrés**

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	2 500	2 750	2 500	1 300
Marge brute	2 200	2 300	2 000	
EBE	300	350	200	250
Résultat exploitation	340	400	250	225
Résultat net	230	300	150	250
Nb. de personnes	16	16	15	15

Autres chiffres

Fonds propres : 233 k€

Intitule_dettes : 250 k€

Trésorerie nette : 407 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise se positionne pour 50% de son CA sur une niche : La livraison interurbaine & urbaine en lot et demi-lots en porteur avec remorque.

Concurrence

Peu de concurrents réels sur la niche occupée par l'entreprise, sur laquelle les grands groupes opèrent peu, préférant le standard. Cela représente donc une sorte de barrière à l'entrée.

Points forts / faibles

Points forts

- Rentabilité avérée.
- Solide réputation de fiabilité et d'agilité.
- Chauffeurs expérimentés et rigoureux.
- Parc de véhicules bien entretenu et vert (gaz et B100) pour partie.
- Clientèle fidèle et récurrente (>75%), avec contrats cadres 3-5 ans représentant + de 50% du

chiffre d'affaires.

- Situation financière saine, avec une trésorerie nette de 407k?€ (en 06/2025).
- Équipe stable et compétente, clients solvables et bons payeurs.

Points faibles

- Équipe restreinte, un responsable d'exploitation.
- Prépondérance du dirigeant.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **2 500 k€ l'immobilier est compris dans le prix de cession.**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **700 k€ k€**

Compléments, spécificités

L'entreprise dispose d'une rentabilité nettement supérieure au secteur compte tenu de la qualité de service apportée aux clients, qui permet une facturation adaptée tout en bénéficiant de la fidélité des 3 principaux clients qui représentent plus de 60% du CA.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

L'acquéreur peut être une personne physique professionnelle expérimentée du secteur ou une personne morale.