

Transport routier de fret interurbain et affrètement

Postée le **12/02/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SARL
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Rhône-Alpes, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

L'entreprise est spécialisée dans le transport routiers de fret interurbain en lots en sec à destination de la GD et distribution spécialisée avec clients directs.

Elle propose des solutions efficaces et personnalisées à ses clients pour répondre à leurs attentes, ce qui lui permet d'adapter ses prix et d'être plus rentable que ses concurrents.

Ses principaux avantages :
 - Une récurrence des clients.
 - Une rentabilité > secteur.
 - Situation géographique.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Maladie / décès
Compléments : La cession est motivée par des problèmes de santé du dirigeant qui doit se soustraire au stress.

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
-------------	------	------	------	------

CA	2 766	2 462	2 318	
Marge brute	2 305	1 957	1 949	
EBE	388	234	245	
Résultat exploitation	341	196	195	
Résultat net	298	153	186	
Nb. de personnes	13	13	13	

Autres chiffres

Fonds propres : 203 k€

Intitule_dettes : 270 k€

Trésorerie nette : 398 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise se positionne pour 50% de son CA sur une niche : La livraison interurbaine & urbaine en lot et demi-lots en porteur avec remorque B100 ou Bio gaz en hyper centre.

Concurrence

Peu de concurrents réels sur la niche occupée par l'entreprise pour 50% de son CA, sur laquelle les grands groupes opèrent peu, préférant le standard. Cela représente donc une barrière à l'entrée.

Points forts / faibles

Points forts

- Rentabilité avérée et durable.
- Solide réputation de fiabilité et d'agilité.
- Chauffeurs expérimentés, fidèles et rigoureux.
- Parc de véhicules spécifique bien entretenu et vert (Biogaz et B100) pour partie.
- Clientèle fidèle et récurrente (75?%).

- Situation financière saine, avec une trésorerie nette de 398 € (en 09/2025).
- Clients solvables et bons payeurs.

Points faibles

- Équipe bureau restreinte composée du dirigeant, son épouse et un responsable de quai.
- Prépondérance du dirigeant.
- Terrain actuel restreignant l'activité mais opportunité d'acquérir les parcelles voisines.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **1 200 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **400 k€ k€**

Compléments, spécificités

L'entreprise dispose d'une rentabilité supérieure au secteur compte tenu de la qualité de service apportée aux clients, qui permet une facturation adaptée, en optimisant tous les postes, tout en bénéficiant de la fidélité des 3 principaux clients qui représentent presque 75% du CA.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

L'acquéreur peut être une personne physique professionnelle expérimentée du secteur ou une personne morale.