

**Formation professionnelle en santé**Postée le **29/01/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Val de Marne, Ile-de-France, France**Résumé général de l'activité**

Société de formations qui propose actuellement une trentaine de programmes allant des RPS à l'Hypnose analgésique et passant par le Management des cadres de santé et du harcèlement.

Activités reposant sur de la formation continue vers les hôpitaux, cliniques, Ehpad, SSR, ...

Gérant travaillant pour sa société et pour des sociétés installées sur le territoire national, animant lui - même les modules de formation.

L'activité est également orientée vers un cursus universitaire diplômant.

**En plus**

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

Le céder désiré céder à une personne souhaitant développer les activités, programmes et clientèle ou rester seule et indépendante et profiter de son temps professionnel pour s'investir et en même temps, profiter de la vie.

**Compléments :**

## Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
<b>CA</b>	85	50	80	80
<b>Marge brute</b>	85	50	75	80
<b>EBE</b>	2	3	2	
<b>Résultat exploitation</b>	3	2	2	
<b>Résultat net</b>				
<b>Nb. de personnes</b>	1	1	2	2

## Autres chiffres

**Fonds propres :** 30 k€

**Intitule\_dettes :** 65 k€

**Trésorerie nette :** 50 k€

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

La société travaille avec quelques clients facilement transmissibles. Pour les grands comptes, il faudra une accréditation.

### Concurrence

Certains confrères sont en place depuis longtemps mais, les programmes permettent de proposer une large palette de thèmes. Médico - social, sanitaire ou autre telle que le Management

## Points forts / faibles

### Points forts

Ajout fin 2025 d'un agent commercial afin de développer une clientèle orientée 100% entreprise et de désolidariser des groupes et de la sous - traitance.

L'agent commercial sera réglé sur les bases d'une rémunération en % du CA.

De plus, une formatrice indépendante travaille 4 à 6 jours / an pour animer certaines formations spécifiques.

## Points faibles

Une taille d'entreprise qui ne pourrait qu'intéresser un formateur passionné par son métier mais souhaitant également profiter de quelques mois par an pour voyager, profiter de sa famille, ou faire tout autre chose ... vivre !

## Complément d'information

## Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **40 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **20 k€ k€**

## Compléments, spécificités

La société est certifiée Qualiopi pour la seconde fois :

- 2020 à 2024,
- 2024 à 2027.

En 2024, la société s'est rapprochée d'une personne extérieure en Free-lance pour travailler sur l'obtention du Qualiopi 2024 - 2027.

Le nom de la société est protégé ainsi qu'un programme de formation sur le thème du Management.

La société possède un site internet.

Accompagnement possible et de nombreuses perspectives de développement pour une personne sérieuse et désirant s'investir.

## Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

## Complément sur le profil de repreneur recherché

Société de formations qui conviendrait parfaitement à une formatrice ou un formateur souhaitant développer des programmes dans le domaine de la santé.

Un formateur ou une formatrice souhaitant développer le CA vers une autre clientèle que la santé, souhaitant être autonome.

Le repreneur pourrait acquérir la société avec la trésorerie pour faciliter la reprise.