

**Cuisine équipée et agencement**Postée le **27/10/2025****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Ancienneté de la société :** Entre 5 et 10 ans**Localisation du siège :** Pas de Calais, Nord-Pas-de-Calais, France**Résumé général de l'activité**

Bénéficiant de l'outil industriel moderne et performant du Groupe, l'entreprise conçoit et fabrique toutes ses cuisines en France, dans ses usines nichées au cœur de la Haute-Savoie.

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant**Eléments chiffrés**

<b>En k€/année</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>
<b>CA</b>			1 100	
<b>Marge brute</b>				
<b>EBE</b>			-35	
<b>Résultat exploitation</b>			-35	
<b>Résultat net</b>			-40	
<b>Nb. de personnes</b>			4	4

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

En seulement 15 ans, la cible est devenue la 4ème enseigne en taille de réseau sur le marché de la cuisine équipée. Zone de chalandise porteuse et emplacement commercial de qualité.

### Concurrence

Non précisé

### Points forts / faibles

### Points forts

Un magasin déjà installé.

Une notoriété locale (50% de nos clients viennent par recommandation).

Un portefeuille d'affaires qui vous permet de générer de la trésorerie dès le premier jour.

Une équipe constituée et efficace, déjà lancée.

Une bonne évaluation du marché et des axes d'amélioration à apporter.

### Complément d'information

### Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **50 k€ k€**

### Compléments, spécificités

Possibilité forte de croissance de chiffre d'affaires et donc de rentabilité.

### Profil de repreneur recherché

Personne physique