

Annonce **V85429**

## Travaux publics et terrassement

Postée le **04/05/2026**

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

**Forme juridique :** SASU

**Ancienneté de la société :** Entre 5 et 10 ans

**Localisation du siège :** Sarthe, Pays-de-la-Loire, France

#### Résumé général de l'activité

Entreprise à taille humaine, solidement implantée localement, spécialisée dans le terrassement et les travaux publics, intervenant auprès d'une clientèle diversifiée : Collectivités, professionnels et particuliers.

#### A propos de la cession

**Type de cession envisagée :** Majoritaire

**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant

### Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
<b>CA</b>	650	1 100	1 100	1 500
<b>Marge brute</b>				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
<b>EBE</b>			100	
<b>Résultat exploitation</b>			45	
<b>Résultat net</b>			36	
<b>Nb. de personnes</b>			10	

## Autres chiffres

**Fonds propres** : 169 k€

Position / concurrence

## Positionnement par rapport au marché

L'entreprise propose un large éventail de prestations : - Terrassement général, - Assainissement, - Aménagements extérieurs, - Voirie et travaux publics, - Pose de clôtures, - Location de matériel avec chauffeur. La société bénéficie d'une excellente réputation locale, d'un fort taux de satisfaction client et d'une clientèle fidèle.

Répartition du chiffre d'affaires : - Collectivités : Plus de 50% (appels d'offres et marchés pluriannuels), - Particuliers : Environ 25%, - Professionnels : Environ 20%. La zone de chalandise s'étend sur un rayon de 30 km, permettant un maillage efficace et une forte réactivité. Implantation stratégique. Le site d'exploitation offre : - Une bonne visibilité. - Une accessibilité optimale. - Une surface de terrain adaptée. - Des locaux fonctionnels : bureau, salle de pause, vestiaires, sanitaires, espace de stockage.

## Concurrence

Les principaux concurrents (taille d'entreprise similaire) se situent dans un périmètre de 20 km - entre 3 et 5 concurrents dans un périmètre de 20 km. Se trouvent dans un rayon plus proche, plusieurs "petites structures" composée d'une à 2 personnes - entre 5 et 10 concurrents dans un périmètre de 10 à 20 km.

Points forts / faibles

## Points forts

Entreprise à taille humaine reconnue pour son savoir-faire, ses compétences et son large champ d'action mais également pour sa rigueur administrative, respect de planning.

Équipe autonome, complémentaire et polyvalente, entièrement à jour des formations et habilitations obligatoires.

Entreprise avec une clientèle et des marchés diversifiés.

Entreprise équipée d'une large gamme d'engins permettant de répondre à de nombreux chantiers, notamment en VRD avec les pelles à pneus, secteurs peu concurrencé dans le périmètre de l'entreprise.

Carnet de commandes rempli à +4/6 mois avec des marchés publics sur 3 ans.

Un potentiel de développement de marché possible (sous-traitance).

## Points faibles

Sous utilisation de certaines machines.

Location du lieu d'activité.

Difficulté de recrutement.

Complément d'information
--------------------------

## Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **75 k€ k€**

## Compléments, spécificités

L'entreprise dispose d'un parc matériel complet et bien entretenu : Mini-pelle, pelle à chenilles, pelle à pneus, chargeur, camion 6x4 bibenne, ampliroll etc. Un atelier interne (poste à souder MIG, Karcher, outillage, etc.) permet l'entretien régulier du

matériel.

Transmission et accompagnement :

Les dirigeants sont ouverts à une période de passation afin d'assurer une transition sereine et accompagnée (modalités à convenir ensemble).

## **Profil de repreneur recherché**

Personne physique ou morale