

Garage automobile : vente, réparation et location automobile

Postée le **07/10/2025**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SARL
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Corrèze, Limousin, France

Résumé général de l'activité

Garage multimarques de vente, réparation et location automobile, à fort potentiel de développement.

Implantée à Naves, à proximité immédiate de Tulle, à moins de 30 minutes de Brive, 45 minutes de Limoges, 2 heures de Bordeaux et 2 heures de Toulouse, l'entreprise bénéficie d'une situation géographique stratégique.

Cet axe central offre un fort potentiel logistique, idéal pour un développement d'activité, notamment dans le commerce de véhicules ou toute activité nécessitant une base de rayonnement régional.

Créée il y a plus de 20 ans, la société s'inscrit dans la continuité d'un parcours entrepreneurial familial de trois générations dans l'automobile.

Bien qu'exploitée aujourd'hui sous enseigne, la société a été fondée avec une vision indépendante, puis a connu une forte croissance à partir de 2015. Elle s'est imposée comme un acteur incontournable du secteur automobile local, grâce à un modèle d'activité polyvalent :

- Vente de véhicules neufs et d'occasion stock physique + fournisseurs, +1500 VO référencés.
- Entretien, réparation mécanique et carrosserie multimarque.
- Location courte durée (véhicules particuliers, utilitaires, remorques, camions chevaux).
- Dépannage autoroutier avec contrat Vinci, avec possibilité de développement en obtenant des agréments compagnies d'assurance.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	2 100	2 600	3 200	
Marge brute	900	1 100	1 400	
EBE	300	400	500	
Résultat exploitation	150	160	175	
Résultat net	110	120	140	
Nb. de personnes	6	5	5	

Autres chiffres

Fonds propres : 1 100 k€

Intitule_dettes : 100 k€

Trésorerie nette : 550 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Acteur leader indépendant local, capable de rivaliser avec des concessions grâce à la polyvalence et à l'agilité. L'entreprise se positionne comme un acteur indépendant de référence dans la vente, l'entretien, le dépannage et la location automobile multimarque en Corrèze, combinant l'agilité d'une structure artisanale avec des équipements modernes et une offre complète, intégrée et digitalisée. Zone d'attractivité : Tulle, Uzerche, Corrèze, autoroute.

Concurrence

Marché local (Corrèze / Tulle / Naves). Concurrents directs : petits garages indépendants (souvent spécialisés). Concurrents indirects : concessions multi-marques en zone urbaine (Tulle, Brive), plateformes VO en ligne. Avantage concurrentiel : - Service 360° (vente + SAV + dépannage + location). - Réactivité, accompagnement personnalisé, adaptabilité. - Tarification compétitive,

positionnée sous les concessions.

Points forts / faibles

Points forts

Digitalisation avancée : sites web de réservation et consultation en ligne
Avantages concurrentiels.

Atelier récent : parmi les mieux équipés de Corrèze.

Large parc VO grâce aux stocks fournisseurs.

Grand park de stockage véhicule

Diversification des revenus : mécanique, location, dépannage, carrosserie.

Notoriété locale solide + excellentes notes Google.

L'entreprise occupe un créneau intermédiaire premium entre le garage traditionnel de proximité et la concession structurée, avec un très fort potentiel de croissance via la structuration de l'équipe et l'exploitation complète du digital.

Locaux modernes et vastes, atelier parmi les plus récents de Corrèze.

Diversification de l'offre : dépannage autoroute, location courte durée, carrosserie, électricité.

Clientèle fidèle, récurrente, bien implantée sur Naves et Tulle.

Croissance régulière du CA, résultat net positif depuis plusieurs années.

Structure financière saine : capitaux propres > 1 M€.

Fort Développement dépannage possible hors autoroute si prise d'agrément.

Structure libre qui laisse le choix de pouvoir prendre une enseigne des agréments assurances, ...

Développement et accroissement de l'activité possible, projection envisageable jusqu'à 10 M€ avec un développement commerce à plus grande échelle + vente BtoB, marchand, enseigne, regroupement multisite, garage, ...

Activité de location en plein développement (doublement du CA en 2 ans).

Dépannage autoroutier extensible via des partenariats avec les assurances.

Fort potentiel de croissance sur la vente VO/VN.

Points faibles

Entreprise à taille humaine, sans direction intermédiaire.

Opportunité de synergie pour un groupe souhaitant intégrer un site rentable, moderne et déjà équipé.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Compléments, spécificités

Le dirigeant est ouvert à accompagner le repreneur pour assurer une transmission fluide et sécurisée. En particulier, si l'acquéreur n'est pas une structure déjà organisée, un accompagnement personnalisé et progressif pourra être mis en place pour faciliter l'intégration, le transfert des savoir-faire, des outils, des relations fournisseurs et de la clientèle locale.

L'objectif est de garantir la continuité de service et la performance de l'établissement, dans une logique de transition maîtrisée.

La société dispose de locaux récents et bien équipés, d'un vaste parc sécurisé, et bénéficie d'une excellente réputation (avis Google et Allo Garage très positifs). Son atelier est l'un des plus modernes de Corrèze.

Chiffres clés :

- Résultat net positif.
- Situation financière saine.
- Potentiel de chiffre d'affaires jusqu'à 10 M€ si l'ensemble des leviers sont exploités.

Pas de reprise des murs (possibilité de bail commercial).

Accompagnement possible du cédant sur une période à convenir.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Opportunité idéale pour un investisseur du secteur auto, un groupe de garages ou un entrepreneur souhaitant reprendre une affaire saine, rentable et bien implantée.