

Outillage, usinage et frappe de pièces

Postée le **02/12/2025**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SARL
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : France
Région : Confidentiel

Résumé général de l'activité

L'entreprise est spécialisée dans la conception, la réalisation d'outillage de presse, l'usinage et la frappe de pièces, en petites et grandes séries.

En plus

La société travaille à l'export

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA		3 200	3 100	
Marge brute				
EBE		450	150	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes		30	30	

Autres chiffres

Fonds propres : 2 000 k€

Intitule_dettes : 650 k€

Trésorerie nette : 1 300 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Clientèle fidèle et récurrente de professionnels de l'industrie.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Bureau d'études intégré.

Une organisation humaine bien structurée par pôles de compétences.

Outil de production moderne et performant.

Savoir-faire reconnu sur son marché de par son existence de plus de 20 ans.

Effectif ~ 30 salariés qualifiés et autonomes.

Structure financière très saine.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **800 k€ k€**

Compléments, spécificités

Chiffre d'affaires moyen de l'ordre de 3,2 Millions d'euros, sur ces dernières années.

Excédent Brut d'Exploitation moyen des 3 derniers exercices > 15 % (avant rémunération dirigeant).

Cession de 100% des titres intégralement détenus par le dirigeant.

Profil de repreneur recherché

Personne morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Le cahier des charges du client impose un repreneur professionnel, industriel du secteur (impératif) en quête de complémentarité géographique ou de diversification (pas de fonds d'investissements).

Prix de mise sur le marché : sur offre des acquéreurs.

Le cédant est prêt à étudier toutes propositions d'accompagnement auprès du repreneur afin de pérenniser l'entreprise et de sécuriser les équipes en place.