

**Systèmes d'encaissement et de gestion pour commerces de proximité**

Postée le 29/09/2025

**Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SAS**Localisation du siège :** Paris, Ile-de-France, France**Résumé général de l'activité**

La société est un acteur indépendant dans la conception d'architectures de systèmes d'encaissement et d'intégration de logiciels de gestion dédiés aux commerces alimentaires de proximité.

Elle propose une offre complète, intégrant : terminaux de paiement et services associés (maintenance, gestion des flux monétiques).

Elle réalise un chiffre d'affaires de 3,4 M€ (40% maintenance, 30% hardware, 30% gestion flux monétiques) avec une équipe d'environ 15 collaborateurs.

La société prend en charge l'installation et la configuration des équipements, ainsi que la formation du personnel aux outils hardware et software.

Un contrat de maintenance garantit un service client réactif et des prestations de haute qualité tout au long du cycle de vie des systèmes.

L'entreprise s'appuie sur une équipe technique expérimentée et compte aujourd'hui plus de 700 points de vente équipés, principalement des structures de petite à moyenne taille (2 à 15 caisses).

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite**Eléments chiffrés**

<b>En k€/année</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>
<b>CA</b>			3 400	
<b>Marge brute</b>			2 300	
<b>EBC</b>			550	
<b>Résultat exploitation</b>				
<b>Résultat net</b>				
<b>Nb. de personnes</b>			15	

### Position / concurrence

#### Positionnement par rapport au marché

La société fournit des solutions complètes, intégrant des terminaux de point de vente, de paiement et logiciels associés. Conçus pour les commerces de proximité, ces outils optimisent la gestion des transactions, des stocks et des flux monétiques.

#### Concurrence

Non précisé

### Points forts / faibles

#### Points forts

Position forte sur un marché de niche grâce à une expertise historique et une solution complète agissant en tant qu'interlocuteur unique.

Modèle stable et prévisible basé sur des revenus récurrents issus de contrats de maintenance et de la gestion des flux monétiques.

Capital humain spécialisé assurant une excellence opérationnelle et un support client optimal.

### Complément d'information

#### Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

## **Compléments, spécificités**

L'opération envisagée porte sur l'acquisition de 100% du capital.

## **Profil de repreneur recherché**

Personne morale

## **Complément sur le profil de repreneur recherché**

Le repreneur doit obligatoirement être une personne ayant déjà travaillé dans le secteur.