

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : EURL
Ancienneté de la société : Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège : Provence-Alpes-Côte d'Azur, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Société d'e-commerce spécialisée dans la vente de matériel énergétique et de confort pour l'habitat (climatisation, pompes à chaleur, chauffe-eaux, bornes de recharge, etc.).

Acteur reconnu sur son segment avec plus de 10 ans d'existence, ce site bénéficie d'un excellent positionnement SEO, d'une clientèle fidèle (90% B2C) et d'un panier moyen élevé (1 300 €).

Aucun stock détenu – modèle 100% dropshipping avec logistique assurée par les fournisseurs.

En plus

La société travaille à l'export

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Éléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA		1 800	2 000	
Marge brute				
EBE		150	200	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes		2	2	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Non précisé

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

- Agilité opérationnelle : effectif réduit ; pas de stock.
- Trafic 100% organique : très bon positionnement SEO avec un long historique.
- Entreprise positionnée sur une niche en croissance.
- Des axes de développements fort.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **1 500 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **300 k€ k€**

Compléments, spécificités

EBITDA pro forma : 200 k€.

+ 700 références produits actives.

12 500 emails clients opt-in.

Taux de retour faible : ~5 %.

Plateforme sous Prestashop avec API sur-mesure mises en place avec les fournisseurs.

Équipe réduite et opérationnelle, possibilité de reprise avec ou sans salariés. Le dirigeant peut accompagner la transition jusqu'à 12 mois selon les besoins.

Opportunités fortes de croissance : activation de canaux payants (SEA, social), développement B2B, mise en place d'un réseau d'installateurs partenaires.

Vente de 100% des titres de la société.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Acquéreur stratégique ou investisseur à la recherche d'un business rentable, optimisé et bien positionné dans un secteur en pleine croissance (efficacité énergétique, transition climatique, confort résidentiel).