

Leader innovant du drone professionnel et de la formation aériennePostée le **10/12/2025****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** France**Région :** Confidential**Résumé général de l'activité**

Fondée il y a maintenant près de 10 ans par deux experts de l'aéronautique et de l'imagerie, l'entreprise a su se démarquer grâce à un modèle économique structuré autour de quatre activités complémentaires lui permettant de répondre à de nombreux besoins de clients particuliers ou professionnels :

- Prestations multiservices drones : Prises de vues aériennes, inspections industrielles, diagnostics thermiques, etc.
- Formation : Premier centre spécialisé dans sa région, avec 10 implantations nationales, une certification Qualiopi et un catalogue de 25 modules spécialisés.
- Vente de drones et équipements : Boutique physique et site e-commerce international proposant plus de 2 300 références.
- Bureau d'études et R&D : Conception de solutions sur mesure, notamment pour les secteurs civils et de la défense, avec des contrats pluriannuels signés auprès d'institutions majeures.

Ayant su acquérir une réelle notoriété sur ce marché de niche, notamment grâce à son expertise technique et son engagement, l'entreprise a également pu réorienter progressivement son activité pour s'ouvrir à une clientèle diversifiée, allant des institutions publiques aux grands groupes industriels en passant par des particuliers ayant principalement une utilisation loisir des drones.

Désormais accompagnés de 7 collaborateurs aux profils complémentaires (chargé de formation, ingénieur, technicien, chargé de ventes, ...), les deux gérants ont su structurer leur entreprise notamment via l'acquisition par le biais de leur SCI de locaux entièrement aménagés et dédiés à l'activité de leur société commerciale.

Atouts du projet et relais de croissance identifiés :

- Croissance continue : Forte progression du niveau d'activité de l'entreprise sur les derniers exercices.
- Marchés porteurs : Forte demande dans les secteurs de la topographie, de l'agriculture de précision, de la sécurité et de la défense.
- Diversification des revenus : Prestations, formations, ventes et R&D, assurant une résilience économique.
- Contrats étatiques pluriannuels sécurisés, sur les parties ventes et R&D.
- Potentiel de développement international, notamment pour la boutique en ligne.
- Plusieurs contrats de grande ampleur signés, permettant à l'entreprise de franchir un nouveau cap dans son développement.

En plus

La société possède un ou plusieurs brevets

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

La société travaille à l'export

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Minoritaire ou majoritaire

Raison principale de la cession : Autre

Compléments : Les gérants souhaitent s'associer afin de gagner en performance et en développement.

Eléments chiffrés

| En k€/année | 2022 | 2023 | 2024 | 2025 |
|------------------------------|------|------|------|------|
| CA | 600 | 825 | 750 | |
| Marge brute | 450 | 600 | 550 | |
| EBE | -15 | 45 | 15 | |
| Résultat exploitation | -25 | 10 | -5 | |
| Résultat net | 60 | 65 | -5 | |
| Nb. de personnes | 9 | 9 | 9 | |

Autres chiffres

Fonds propres : 200 k€

Intitule_dettes : 225 k€

Trésorerie nette : 55 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Entreprise française à forte valeur ajoutée, spécialisée dans les technologies drones, combinant formation professionnelle certifiante, prestations aériennes, vente de matériel et développement de solutions R&D sur mesure. Positionnée sur un marché en forte croissance, elle se distingue par une activité diversifiée, des autorisations réglementaires stratégiques et dix centres de formation implantés nationalement. Forte d'une rentabilité maîtrisée, d'une équipe expérimentée et d'une marque reconnue, la société bénéficie d'un modèle économique résilient et évolutif, peu exposé aux aléas sectoriels. Des projets innovants, notamment dans l'agriculture et la prévention des risques naturels, ouvrent des perspectives d'expansion majeures en France et à l'international. Une opportunité pour un investisseur ou un industriel souhaitant acquérir une plateforme technologique solide et scalable.

Concurrence

L'accès aux autorisations réglementaires (DGAC) reste un frein pour de nombreux concurrents, créant une barrière à l'entrée. Sur le segment R&D (drones sur mesure, agriculture, incendies), très peu d'acteurs disposent de réels bureaux d'études internes. La capacité à innover et à diversifier les usages est un facteur clé de différenciation face aux acteurs généralistes. Le marché bénéficie d'une forte croissance structurelle portée par l'essor de l'agriculture de précision, de la sécurité civile, de l'industrie et des médias.

Points forts / faibles

Points forts

Offre complète : Formation, prestations, vente de matériel et bureau R&D intégré.

Réseau national solide avec dix centres de formation.

Autorisations réglementaires stratégiques (notamment DGAC pour les drones agricoles).

Forte notoriété sur un marché en croissance rapide.

Activité rentable et modèle économique diversifié.

Équipe expérimentée et marque établie depuis près de 20 ans.

Potentiel important de développement en France et à l'international.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Compléments, spécificités

Éléments clés du projet de cession :

- Cession de la totalité des parts sociales de la société.
- Possibilité d'accompagnement et/ou de collaboration avec les cédants pour le repreneur.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale