

Annonce **V83561**

**E-commerce B2B et B2C : cordages, accastillage, câbles, équipements, ...**

Postée le **20/05/2026**

Description générale
----------------------

## Fiche d'identité de la société

**Forme juridique :** SARL

**Ancienneté de la société :** Entre 5 et 10 ans

**Localisation du siège :** Ille et Vilaine, Bretagne, France

## Résumé général de l'activité

Vente B2C et B2B de cordages, accastillage, câbles, équipements pour tous secteurs : nautisme, maritime, industrie, BTP, agriculture, travaux forestiers, travaux en hauteur, sécurité, spectacles, loisirs, artisanat, ...

Vente en ligne avec un site de e-commerce et vente B2B e-commerce et directe.

Activité pouvant être localisée dans la plupart des régions et villes.

## En plus

La société travaille à l'export

## A propos de la cession

**Type de cession envisagée :** Majoritaire

**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

## Compléments :

Activité à bon potentiel de développement court et moyen terme, requiert un peu d'investissement et du temps commercial que le gérant ne veut plus assumer.

## Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
<b>CA</b>	95	170	190	220
<b>Marge brute</b>	20	40	40	60
<b>EBE</b>	10	20	25	35
<b>Résultat exploitation</b>	5	15	25	30
<b>Résultat net</b>	5	15	20	25
<b>Nb. de personnes</b>	1	1	1	1

## Autres chiffres

**Fonds propres :** 50 k€

**Intitule dettes :** 15 k€

**Trésorerie nette :** 25 k€

## Position / concurrence

## Positionnement par rapport au marché

Identité multi marché de niches avec offre spécialisée. Marques fournisseurs à forte réputation. Forte capacité du réseau fournisseurs qualifiés, France et UE proche, la plupart fabricants. Bonne visibilité sur Internet, satisfaction clients, bonne réputation. Prix bien positionnés et compétitifs, offres pros.

## Concurrence

Spécifique sur chaque niche, opérateur spécialisé : - Ship handler en réseaux ou web.  
- Distributeur spécialisé. - Certains fournisseurs et fabricants.

### Points forts / faibles

#### Points forts

Éventail de solutions.

Réactivité.

Flexibilité, capacité de sourcing produits.

Qualité service client.

Prix.

Offres sur mesure.

#### Points faibles

Taille.

Ressources financières.

Gestion stock à améliorer - en cours.

### Complément d'information

#### Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **100 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **40 k€ k€**

#### Compléments, spécificités

Sur année N :

Charge location 4 k€ - stockage.

Charge rémunération (partielle) 10 k€.

Stock 45 - 50 k€ (peut être financé).

Année N-2 :

Baisse de chiffre d'affaires de 20 k€ par rapport à N-3, en raison d'un aléa commercial sur les marchés.

## **Profil de repreneur recherché**

Personne physique ou morale

## **Complément sur le profil de repreneur recherché**

Entrepreneur, personne souhaitant entreprendre avec une petite structure facile à reprendre et à localiser.

Société ou groupe à laquelle adosser cette activité en exploitant des ressources déjà existantes, extension d'activité, croissance externe.