

Production et négoce de bois de chauffagePostée le **18/11/2025****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Bas-Rhin, Alsace, France**Résumé général de l'activité**

Société de production et de vente de bois de chauffage aux particuliers et à un partenaire régional du secteur de l'énergie.

Outil de production récent, haut de gamme autrichien, en très bon état (situé dans un hangar), couvrant l'exploitation de grumes de tous diamètres ainsi que le façonnage de bois de chauffage de toutes longueurs et d'allume-feu.

Équipements de manutention, conditionnement, stockage et livraison.

Filière de recyclage des déchets en place, gratuite.

Clientèle stable et ancienne (10 ans).

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

Compléments :

NB : Le prix de cession indiqué ci-dessous n'intègre pas la valeur du stock de bois, par définition fluctuante. Pour information, la valeur du stock de bois au 31/03/2025 est de 24 k€, dont 35% en bois long et 65% en bois façonné (encours de production).

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	30	35	55	
Marge brute	20	20	25	
EBE	-2	5	-5	
Résultat exploitation	-5	5	-5	
Résultat net	-5	2	-5	
Nb. de personnes	1	1	1	

Autres chiffres

Trésorerie nette : 3 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Répartition du CA : 28 % grossiste, 72 % particuliers. Répartition des longueurs de coupe : 80 % en L33, 10 % en L25, 10 % en L50. Répartition des produits à la vente : Bois de chauffage façonné 96 %, autres produits 2 %, frais de livraison 2 %. Adhérent au label Alsace Bois Bûche depuis 2017 (obligations contractuelles en matière de quantité livrée, longueur de coupe, degré de séchage du bois, etc.). Zone de livraison habituelle : Triangle Illkirch-Graffenstaden - Molsheim - Sélestat. Le gérant actuel, seul intervenant sur l'exploitation, a d'autres activités. Le niveau de production annuel moyen (500 stères, livraisons comprises) occupe environ 40 % de son temps. La capacité de l'outil de production permet de produire 30 stères par jour à 2 personnes (niveau de production effectif constaté dans ces conditions). La capacité de production potentielle totale est estimée entre 2 000 et 2 500 stères, sans investissement productif complémentaire.

Concurrence

Pas de concurrence significative importante dans un rayon géographique de 20 kms.

Points forts / faibles

Points forts

Qualité du produit livré, satisfaction de la clientèle.

Clientèle (particuliers) fidèle à 80 % depuis 10 ans.

Partenaire grossiste potentiellement acheteur de quantités plus importantes, limitées jusqu'à ce jour par la capacité de production du gérant actuel.

Environ 20 % du CA annuel refusé chaque année pour défaut de stock.

Bonne image de la société sur son marché, générant un effet de bouche-à-oreille positif et permettant d'éviter toute dépense en publicité.

Qualité de l'outil de production (POSCH, haut de gamme autrichien), en très bon état, entretenue régulièrement (pièces d'usure disponibles en réserve).

Points faibles

Capacité de livraison unitaire à augmenter par rotation pour gagner du temps.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **60 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **50 k€ k€**

Compléments, spécificités

Clôture fiscale au 31/03.

Chiffres définitifs au 31/03/2025.

Déficit fiscal reportable au 31/03/2025 : 28 k€.

Créances clients au 31/03/2025 : 0 (avance sur commandes exercice 2025-2026 : 2 K€).

Pas de salarié.

Locataire de son terrain + hangar d'exploitation et de stockage (42 ares) à Gerstheim (67150).

Lieu d'exploitation : Locataire d'une parcelle de 42 ares en ZA de Gerstheim (67150), totalement

close, avec deux portails de 8 m de large, voies bitumées, un hangar de 300 m², connecté au réseau d'assainissement, à l'eau potable et doté d'une installation électrique récente en triphasé.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Société du secteur cherchant à s'agrandir et/ou à créer une unité de production et de stockage dans une zone géographique complémentaire de la sienne, plus proche d'une partie de sa clientèle, pour diminuer le temps de livraison.

Particulier professionnel, connaissant le secteur d'activité, désireux de se doter d'un outil de production performant et de travailler "à l'abri" pour diminuer la pénibilité de sa tâche et augmenter sa productivité.

Accompagnement quelque temps par le gérant actuel possible si le repreneur le souhaite.