

## Expert en économie d'énergie / mandataire de certificats d'économies d'énergie

Postée le **06/03/2026**

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

**Forme juridique :** SAS  
**Ancienneté de la société :** Entre 5 et 10 ans  
**Localisation du siège :** Rhône-Alpes, France  
**Département :** Confidentiel

#### Résumé général de l'activité

La cible est un cabinet d'économie d'énergie et mandataire en certificats d'économie d'énergie.

Elle accompagne des clients BtoB dans leurs projets de réduction de consommation d'énergie en déployant 3 solutions complètes :

- La gestion directe et complète de projets C2E (certificats d'énergie) via l'installation de produits éco-énergétiques de technologie innovante, avec un financement à charge 0 (assuré par des obligés ou pollueurs/payeurs grâce au dispositif des CEE).
- L'intermédiation de mandats CEE entre porteurs de projets et obligés, qui étend l'activité d'installation et apporte flux constant de dossiers CEE à traiter en interne ou en externe auprès de partenaires (activité lancée en janvier 2025).
- Le courtage en énergie, qui complète l'approche commerciale et diversifie ses sources de revenus (activité lancée en janvier 2025).

#### En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'Inpi

#### A propos de la cession

**Type de cession envisagée :** Majoritaire  
**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant

## Eléments chiffrés

| En k€/année           | 2023 | 2024  | 2025  | 2026  |
|-----------------------|------|-------|-------|-------|
| CA                    |      | 3 500 | 2 100 | 4 500 |
| Marge brute           |      |       |       |       |
| EBE                   |      | 1 400 | 730   | 1 000 |
| Résultat exploitation |      |       |       |       |
| Résultat net          |      |       |       |       |
| Nb. de personnes      |      | 15    | 15    | 15    |

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Positionnée en BtoB, la société travaille pour des obligés et délégataires partenaires (payeurs des C2E et CUMAC vendus), fidélisés et en nombre croissant, conquis par le savoir-faire technique et commercial développé par la cible. L'entreprise intervient sur tout le territoire national et les DOM-TOM.

### Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

### Points forts

Une opportunité de rachat unique et attractive avec un avenir garanti, combinant :

- Une forte rentabilité et performance financière.
- Une expertise et un savoir-faire propre avec une chaîne de valeur optimisée.
- Une croissance remarquable déjà démontrée et enregistrée sur 3 ans.
- Une vision d'expansion pérenne avec un plan de développement clair à 3 ans assis sur 3 axes de diversification de l'activité déjà engagés.
- Un actif solide et attractif pour l'acquéreur désireux de s'ancrer dans ce domaine.

De solides fondations qui ont permis à cet acteur de s'imposer avec succès, grâce à de nombreux atouts clés différenciants :

- Une R&D avancée des fiches CEE (évolution technique et réglementaire), pour orienter l'activité vers les niches à fort potentiel de CA et de rentabilité.

- Une fabrication de Produits Propriétaires de marque propre, assurée en Chine (dans le respect du cahier des charges des fiches CEE), qui renforce l'avance concurrentielle et optimise les marges.
- Une capacité à simplifier la complexité du dispositif CEE et à le rendre accessible auprès des clients bénéficiaires.
- Un taux élevé de conformité (98%) des dossiers C2E validés par les obligés.
- Une chaîne commerciale complète et totalement internalisée (base données, origination des leads, CRM, prospection et suivi clients), qui optimise la qualité des leads, le taux de transformation, les coûts de conquête client, l'autonomie et l'agilité face aux opportunités.
- Une agilité, rapidité et réactivité pour répondre aux besoins du marché.
- Une équipe humaine, structurée avec des cadres hommes clés, dotée d'un haut niveau d'expertises techniques, réglementaires, commerciales qui constitue le socle du développement de la société.

Un avenir garanti par un marché de la transition énergétique et économie d'énergie à fort potentiel, boosté par de puissants ressorts et effets de levier, en cette période de surenchérissement du coût de l'énergie.

## Complément d'information

### Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

### Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

### Complément sur le profil de repreneur recherché

Acquéreur individuel ou société, du secteur de la transition énergétique, des certificats d'économies d'énergie (CEE) et du courtage en énergie, intéressé pour :

- Compléter sa chaîne de valeur, étendre ou renforcer sa position et générer des synergies croisées
- Acquérir une entreprise, en pleine expansion et accompagner son plan de développement.

Pour les acquéreurs individuels, ils devront être du secteur et avoir des connaissances approfondies du fonctionnement et des rouages des CEE.