

Description générale

**Fiche d'identité de la société**

**Forme juridique :** SARL  
**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans  
**Localisation du siège :** France  
**Région :** Confidentiel

**Résumé général de l'activité**

Concessionnaire moto d'une grande marque réputée et parmi les leaders sur le marché du deux roues motorisé.

Gamme de produits très étendue.

Vente de véhicules neufs, occasions et dépôt vente.

Plus toutes les activités connexes :

- Maintenance, réparation,
- Vente accessoires du pilote et de la moto (Distribution de nombreuses marques de renom).
- Vente de pièces détachées.

**A propos de la cession**

**Type de cession envisagée :** Majoritaire

**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant

**Compléments :** Vente du Fonds de commerce : 460 k€ (Incorporel + Corporel)  
+ stock au jour de la cession (valeur à déterminer par inventaire contradictoire).

Éléments chiffrés

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA	2 800	2 700	2 700	
Marge brute				
EBE			90	
Résultat exploitation			85	
Résultat net			85	
Nb. de personnes			12	

## Autres chiffres

Fonds propres : 1 300 k€

Intitule\_dettes : 175 k€

Trésorerie nette : 10 k€

Position / concurrence

## Positionnement par rapport au marché

Marques leaders sur le marché. Forte notoriété.

## Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

## Points forts

Equipe complète, dynamique et formée régulièrement. Collaborateurs stables (8 ans d'ancienneté moyenne hors gérant).

Parking de 15 places.

Matériel informatique récent et logiciel performant et parfaitement adapté à l'activité.

Installation et mobilier en très bon état.

Showroom à la dernière charte graphique de la marque.

## Complément d'information

### Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **350 k€ k€**

### Profil de repreneur recherché

Personne physique

### Complément sur le profil de repreneur recherché

Personne physique ayant une première expérience réussie du management et de la conduite d'une petite unité opérationnelle, idéalement dans le retail ou le commerce de détail en B2C.

Une compétence par une expérience de la gestion d'une affaire de 1 à 5 M€ sera la bienvenue.

Le tout doublé d'une vraie sensibilité pour le deux-roues motorisé.

Le candidat devra disposer d'un apport personnel de 500 k€ minimum pour se positionner sur ce dossier.