

Spécialiste arts de la table et gastronomie - BtoB

Postée le 13/03/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Paris, Ile-de-France, France

Résumé général de l'activité

Spécialiste arts de la table et gastronomie - BtoB.

Gestion complète du projet et négoce depuis plus de 10 ans : de la création du projet à la livraison des matériels, arts de la table et mobiliers dédiés.

Activité en progression et leviers de croissance.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	2 700	4 200	4 600	5 000

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Marge brute				
EBE	250	255	220	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			16	

Autres chiffres

Fonds propres : 400 k€
Intitule_dettes : 168 k€
Trésorerie nette : 670 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Références de clients premium en : hôtellerie, restauration, traiteurs, évènementiel, restauration collective ou table de président. Compétences reconnues pour les projets et ouvertures, positionnement milieu et milieu haut de gamme. (jusqu'à 1* Michelin).

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Activité en croissance.
Notoriété et compétence des équipes.
Récurrence des clients.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **900 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **275 k€ k€**

Compléments, spécificités

Équipe de 17 personnes majoritairement commerciales dont 1 apprenti et 1 agent.

Siège + local de stockage.

Trésorerie à la cession : 360 k€ vs comptes au 31/12/2024.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Cible idéale pour croissance externe.

Passionné du secteur ou à minima bonne connaissance des arts de la table ou équipe de 2 repreneurs (gestion et commerce ou commerce et produit).