

## Description générale

### Fiche d'identité de la société

**Forme juridique :** SAS  
**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans  
**Localisation du siège :** France  
**Région :** Confidentiel

### Résumé général de l'activité

La société est spécialisée dans le développement de logiciels de gestion destinés à l'optimisation des processus dans le secteur de la pièce de rechange automobile, poids lourds et industrie automobile.

Elle s'adresse à deux principaux types de clients : D'une part, les plateformes, les grands distributeurs et les grossistes et d'autre part, les garages et réparateurs indépendants avec deux produits phares :

Produit 1 : Un progiciel ERP complet conçu pour les grands acteurs de la chaîne d'approvisionnement,

Produit 2 : Une solution SaaS facilitant la gestion des stocks destinée aux plus petits acteurs comme les garages et réparateurs.

Un Order Management System (OMS) et un CRM sont disponibles en option pour garantir une relation client optimisée, intégrée et exploitable.

### En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'Inpi

### A propos de la cession

**Type de cession envisagée :** Majoritaire  
**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			2 000	
Marge brute				
EBE			100	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			20	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Le marché de la pièce de rechange automobile connaît une forte croissance en volume, soutenue par le vieillissement du parc automobile (10,5 ans en moyenne), entraînant une hausse de 9,3 % du chiffre d'affaires des distributeurs en 2023. Face à l'augmentation des réparations, les garages doivent gérer un flux croissant de pièces détachées et les solutions simplifient leur gestion des stocks, commandes et facturation. Déjà active sur les pièces détachées pour automobiles, poids lourds et machines agricoles, la société peut étendre son offre à d'autres secteurs de la mobilité et des appareils électroniques. Ce dernier marché est dynamisé par la prime à la réparation lancée début 2024, créant de nouvelles opportunités pour l'entreprise.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Très forte ancienneté et fidélité des clients et de l'équipe.

Une solution fiable et adaptable :  
Avec plus de 20 ans d'expérience, l'entreprise propose une solution parfaitement alignée aux besoins de son marché.

Ses 12 développeurs adaptent la solution aux besoins clients. Avec leurs 12 ans d'ancienneté moyenne, ils assurent une maîtrise des enjeux du marché.

La solution, hautement connectée, intègre toutes les interfaces et bases de données métier pour automatiser les échanges de données.

## Points faibles

Développement commercial en berne.

Complément d'information
--------------------------

## Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **300 k€ k€**

## Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale