

Distribution de deux-roues motorisésPostée le **02/05/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : Fonds de commerce
Localisation du siège : Ile-de-France, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Concession de motos neuves et véhicules d'occasions (marque historique et nouvelle marque à fort potentiel).

Atelier de réparation et maintenance, toutes marques.

Vente de pièces détachées, accessoires motos et équipements pilotes.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Compléments : Changement de région du dirigeant et de sa famille. Précision sur le prix de vente : Prix du fonds + stock après inventaire donné à titre indicatif car variation de stock à prendre en compte. Prix de cession du fonds de commerce souhaité : 150 k€ + stock réel.

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	1 100	1 150	1 230	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute				
EBE	3	4	3	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes	4	4	4	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Bonne part de marché par rapport au national. Marché local à fort potentiel. Marques à potentiel de développement.

Concurrence

Pas présente dans le département en moto, mais très présente en équipement pilote.

Points forts / faibles

Points forts

- Entreprise dynamique, équipe performante et motivée, nouvelle marque en plein essor.
- Aménagement typé et récent qui plait à la clientèle.
- Haut niveau de service et de satisfaction client.
- Capacité de croissance.
- Surface adaptée et emplacement 1 bis : 250 m2 + mezzanine.
- Bail 3/6/9 renouvelé.
- Bel espace accessoires du pilote et de la moto.
- Staff investi, compétent, stable et formé.

Points faibles

Affaire à développer.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **396 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **125 k€ k€**

Compléments, spécificités

3 salariés (dont 1 apprenti) plus le chef d'entreprise.

Affaire agréable, bien tenue.

Conformité ERP. DUER à jour.

Charte graphique des marques respectée et à jour.

Profil de repreneur recherché

Personne physique

Complément sur le profil de repreneur recherché

Personne physique ayant une première expérience réussie du management et de la conduite d'une petite unité opérationnelle, idéalement dans le retail ou le commerce de détail en B2C.

Une compétence par une expérience de la gestion d'une affaire (entre 0,5 à 2 M€) sera la bienvenue.

Le tout doublé d'une expérience ou au moins sensibilité pour le deux-roues motorisé.

Le candidat devra disposer d'un apport personnel de 100 k€ minimum pour se positionner sur ce dossier.

Validation : marques moto, bailleur, banques