

Vente et installation de cuisines professionnellesPostée le **26/01/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SAS**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Rhône-Alpes, France**Département :** Confidential**Résumé général de l'activité**

Vente et installation de cuisines professionnelles.

Activité BtoB uniquement.

Clientèle exclusivement en stations montagne.

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant**Eléments chiffrés**

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	1 850	2 700	2 500	
Marge brute				
EBE	350	370	330	
Résultat exploitation				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Résultat net				
Nb. de personnes	10	12	12	

Autres chiffres

Fonds propres : 500 k€

Intitule_dettes : 45 k€

Trésorerie nette : 500 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Clientèle haut de gamme. Secteur géographique d'intervention très localisé.

Concurrence

Peu de concurrence locale, chacun acteur ayant une zone de chalandise propre. Concurrence d'acteurs nationaux sur les très gros appels d'offres.

Points forts / faibles

Points forts

- Multi marques, multi domaines.
- Parc clients , 50% CA récurrent environ chaque année.
- Équipe expérimentée et autonome.
- Forte notoriété.
- Activité soutenue.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier est compris dans la cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **300 k€ k€**

Compléments, spécificités

Clientèle pérenne, contrat de maintenance annuel.

Priorité donnée à l'implantation géographique du prestataire par les clients.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale