

**Portefeuille clients - Transport de voyageurs - Navettes aéroports**Postée le **22/01/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SAS**Localisation du siège :** Loiret, Centre, France**Résumé général de l'activité**

Portefeuille clients avec site web référencé et adresse email.

Activité de navettes en véhicules légers (Berline / Van) entre le Loiret (45) et l'Yonne (89) vers l'Île-de-France (Roissy CDG, Orly, gares parisiennes).

Location de véhicule léger avec chauffeur.

**En plus**

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant**Eléments chiffrés**

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	105	120	110	
Marge brute	95	110	105	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
<b>EBE</b>	5	20	20	
<b>Résultat exploitation</b>	-25	-4	-2	
<b>Résultat net</b>	-25	-2	-1	
<b>Nb. de personnes</b>	2	2	2	

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

- Dans la moyenne des tarifs, ce qui permet de fidéliser la clientèle.
- Clientèle particuliers et professionnels (France et étranger, depuis 2011).
- Le site internet est référencé en 1ère page Google-France sur certains mots clés prioritaires.

### Concurrence

Quelques concurrents avec des tarifs généralement plus élevés.

## Points forts / faibles

### Points forts

- Tarifs fixes au forfait visibles sur internet.
- Disponibilité 7 jours /7 et 24h/24.
- Véhicules de meilleures gammes / confort que les concurrents.
- Chauffeurs parlant anglais.

### Points faibles

- Réservation obligatoire 12 à 24h à l'avance.
- Pas de transport instantané sauf urgence pour les sociétés.

## Complément d'information

### Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **40 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **8 k€ k€**

## Compléments, spécificités

Les chiffres exposés sont ceux inscrits aux bilans comptables. Le chiffre d'affaire "planning" étant plus élevé de 15 à 20% du fait de la sous-traitance sans encaissement (règlement direct du client particulier en CB ou espèces ou chèque auprès du chauffeur partenaire sous-traité).

Il sera bon de majorer le CA de 15% environ pour être dans la réalité de l'activité.

- Le Chiffre d'affaire net en 2019 (avant Covid) était > 160.000 €.
- 2018: 150.000 € HT.
- 2017: 110.000 € HT.
- 2016: 120.000 € HT, etc.

Accompagnement possible durant 6 à 9 mois dans le cas où le repreneur est seul et ferait face à des doublons de transferts au planning.

Présentation physique aux différentes sociétés partenaires/ clientes.

Mise à disposition d'un Mercedes V300d mod. 2023 possible (location ou vente).

## Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

## Complément sur le profil de repreneur recherché

Le repreneur devra être titulaire soit :

- Licence de transport Loti et/ou carte VTC.
- Une société basée dans l'Est du Loiret (45), Nord de l'Yonne (89) ou sud-Est de l'Ile-de-France (91/94/77) pourra enrichir son porte-feuille client.