

Portefeuille clients - Transport de voyageurs - Navettes aéroports

Postée le 22/01/2026

Description générale**Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SAS**Localisation du siège :** Loiret, Centre, France**Résumé général de l'activité**

Portefeuille clients avec site web référencé et adresse email.

Activité de navettes en véhicules légers (Berline / Van) entre le Loiret (45) et l'Yonne (89) vers l'Île-de-France (Roissy CDG, Orly, gares parisiennes).

Location de véhicule léger avec chauffeur.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant**Eléments chiffrés**

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	105	120	110	
Marge brute	95	110	105	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
EBE	5	20	20	
Résultat exploitation	-25	-4	-2	
Résultat net	-25	-2	-1	
Nb. de personnes	2	2	2	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

- Dans la moyenne des tarifs, ce qui permet de fidéliser la clientèle.
- Clientèle particuliers et professionnels (France et étranger, depuis 2011).
- Le site internet est référencé en 1ère page Google-France sur certains mots clés prioritaires.

Concurrence

Quelques concurrents avec des tarifs généralement plus élevés.

Points forts / faibles

Points forts

- Tarifs fixes au forfait visibles sur internet.
- Disponibilité 7 jours /7 et 24h/24.
- Véhicules de meilleures gammes / confort que les concurrents.
- Chauffeurs parlant anglais.

Points faibles

- Réservation obligatoire 12 à 24h à l'avance.
- Pas de transport instantané sauf urgence pour les sociétés.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **40 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **8 k€ k€**

Compléments, spécificités

Les chiffres exposés sont ceux inscrits aux bilans comptables. Le chiffre d'affaire "planning" étant plus élevé de 15 à 20% du fait de la sous-traitance sans encaissement (règlement direct du client particulier en CB ou espèces ou chèque auprès du chauffeur partenaire sous-traité).

Il sera bon de majorer le CA de 15% environ pour être dans la réalité de l'activité.

- Le Chiffre d'affaire net en 2019 (avant Covid) était > 160.000 €.
- 2018: 150.000 € HT.
- 2017: 110.000 € HT.
- 2016: 120.000 € HT, etc.

Accompagnement possible durant 6 à 9 mois dans le cas où le repreneur est seul et ferait face à des doublons de transferts au planning.

Présentation physique aux différentes sociétés partenaires/ clientes.

Mise à disposition d'un Mercedes V300d mod. 2023 possible (location ou vente).

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Le repreneur devra être titulaire soit :

- Licence de transport Loti et/ou carte VTC.
- Une société basée dans l'Est du Loiret (45), Nord de l'Yonne (89) ou sud-Est de l'Ile-de-France (91/94/77) pourra enrichir son porte-feuille client.