

## Vente de motos, véhicules thermiques et électriques

Postée le **04/05/2026**

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

**Forme juridique :** SAS  
**Localisation du siège :** France  
**Région :** Confidentiel

#### Résumé général de l'activité

Start-up de la mobilité.

Affaire de fabrication de véhicules thermiques et électriques à fort potentiel de développement.

Marque déposée.

Créée il y a plus de 15 ans, cette entreprise basée en Nouvelle Aquitaine importe et fabrique des solutions de mobilité très innovantes et dans le respect des tendances environnementales.

Après une phase d'implantation et de développement locale, l'entreprise commercialise ses véhicules en France et à l'étranger.

Elle connaît une phase de développement très forte qui nécessite dorénavant de mobiliser des moyens financiers conséquents afin d'assumer cette phase de forte croissance (prévision de 300% de croissance sur les 3 prochaines années).

#### A propos de la cession

**Type de cession envisagée :** Majoritaire  
**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant  
**Compléments :** Le chef d'entreprise cède donc son affaire car il souhaite assurer les bases financières nécessaires.

## Éléments chiffrés

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA			3 200	
Marge brute				
EBE			350	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			12	

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

National et international.

### Concurrence

Existante, marque nationale.

## Points forts / faibles

### Points forts

- Croissance.
- Savoir-faire.
- Réseau.
- Électrique.
- Marque.
- Contrat.

### Points faibles

- Besoin en fonds de roulement.
- Développement commercial.

## Complément d'information

### Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **4 288 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **3 000 k€ k€**

### Compléments, spécificités

L'entreprise dispose de locaux importants à proximité des grands axes transversaux qui permettent de communiquer facilement avec tout le territoire.

L'entreprise est bien structurée et l'équipe est composée de 12 collaborateurs, renforcée par 4 consultants commerciaux extérieurs. Les locaux offrant une surface de plus de 6000 m<sup>2</sup> permettent d'assumer la montée en charge de l'activité.

Les concessionnaires sont présents sur une très grande partie du territoire et l'entreprise s'adosse maintenant sur un grand groupe national, acteur important du marché des véhicules en France, qui justifie les prévisions de croissance importantes.

Le prix de cession affiché du fonds de commerce intègre les frais de transactions à la charge de l'acquéreur.

La vente se fera en titres.

Les honoraires du cabinet sont à la charge du preneur.

Dossiers complets transmis sur demande avec engagement de confidentialité.

### Profil de repreneur recherché

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement

### Complément sur le profil de repreneur recherché

Commercial.

Financier.

Une expérience de Manager dans l'industrie avec un profil commercial ainsi qu'une expérience significative dans l'import / export serait un plus.