

**Intermédiaires du commerce de gros**

Postée le **20/12/2024**

**Description générale**

**Fiche d'identité de la société**

**Forme juridique :** SARL

**Localisation du siège :** Var, Provence-Alpes-Côte d'Azur, France

**Résumé général de l'activité**

Exclusivité Michel SIMOND.

Créée dans les années 80, cette entreprise basée dans le Sud de la France, est spécialisée dans le négoce de plantes

Clientèle B2B : gros comptes GSA, GSB, jardineries.

L'entreprise travaille au plan national. Équipe stable. Savoir-faire reconnu.

**A propos de la cession**

**Type de cession envisagée :** Majoritaire

**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

**Éléments chiffrés**

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA			4 350	
Marge brute				
EBE			210	
Résultat exploitation				
Résultat net			500	
Nb. de personnes			10	

**Éléments chiffrés**

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Non précisé

### Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

### Points forts

Notoriété et pérennité de l'entreprise.

Équipe stable.

Savoir-faire reconnu.

Clientèle diversifiée.

Fondamentaux financiers sains.

## Complément d'information

### Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **1 682 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **400 k€ k€**

### Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

### Complément sur le profil de repreneur recherché

Profil idéal : Entrepreneur individuel ayant construit son expérience professionnelle sur le développement commercial, avec une forte expertise dans le négoce.

Croissance externe.