

Traiteur haut de gamme pour mariages et réceptions

Postée le **26/01/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Localisation du siège : Ile-de-France, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

L'entreprise propose un service traiteur haut de gamme pour réceptions et événements à destination des particuliers (mariages, anniversaires, ...) et des entreprises (galas, séminaires, repas d'affaires, ...).

Cette activité a été créée il y a environ 20 ans.

L'entreprise dispose de son propre laboratoire de fabrication et d'une base logistique complète en région parisienne.

Plus de 250 mariages sont accompagnés chaque année.

Par ailleurs, l'activité à destination des entreprises présente un important potentiel de développement.

L'entreprise a noué des relations privilégiées avec des lieux de réceptions de renom (domaines, châteaux, abbayes, fermes, ...) principalement situés en Île-de-France.

L'entreprise s'appuie sur une dizaine de collaborateurs + des extras.

En plus

La société possède un ou plusieurs brevets

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Compléments : Les dirigeants souhaitent confier l'entreprise à une nouvelle équipe capable de la pérenniser et se consacrer à leurs autres activités.

Eléments chiffrés

| En k€/année | 2021 | 2022 | 2023 | 2024 |
|-----------------------|------|------|-------|------|
| CA | | | 1 800 | |
| Marge brute | | | | |
| EBE | | | 0 | |
| Résultat exploitation | | | 0 | |
| Résultat net | | | 0 | |
| Nb. de personnes | | | 10 | |

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Acteur et marque reconnus en IDF.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

- Notoriété.
- Ancienneté.
- Laboratoire sucré salé et plateforme logistique de plus de 700m² dans l'ouest parisien.
- Organisation structurée et personnel compétent.
- Potentiel de développement sur le B2B.
- Qualité du sourcing de fournisseurs.
- Équipe expérimentée : chef, chef-pâtissier, ...

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement