

Fourniture d'équipements hydrauliques et services destinés à la maintenance aéronautiquePostée le **10/10/2025****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SAS**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Seine et Marne, Ile-de-France, France**Résumé général de l'activité**

Étude, fabrication et négoce d'équipements (manomètres, kits et bancs de pression, poignées de gonflage, contrôleurs de pression, robinets percuteurs, vanne 3 voies, adaptateurs, flexibles haute pression, ...).

Laboratoire : Étalonnage de transducteurs et manomètres de pression de -1 à 4000 bar, de force (clés et tournevis dynamométriques), et de dimensions (pied à coulisse, micromètres, comparateurs). ?

Maintenance et service (révision / réparation / dégraissage pour instruments oxygène) de valises et kits de composants de pression.

En plus

La société travaille à l'export

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

Le propriétaire majoritaire actuel (63 ans) et son associé (personne morale minoritaire) souhaitent céder leurs parts pour envisager sa retraite. Le prix de cession de 280 k€ ne comprend pas la trésorerie.

Compléments :

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	450	550	590	698
Marge brute				
EBE				
Résultat exploitation				
Résultat net	43	67	26	95
Nb. de personnes	6	7	8	8

Autres chiffres

Fonds propres : 698 k€

Trésorerie nette : 260 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Clients : ? - Grandes compagnies d'aviation ayant leur propre service de maintenance?.. - Entreprises spécialisées dans la maintenance d'aéronefs (avions commerciaux et d'affaires/ hélicoptères), civils et militaires?.. - Quelques autres secteurs à développer.

Concurrence

Un marché de niches servi par des PME.

Points forts / faibles

Points forts

Réputation de qualité des produits et services?.

TPE bien organisée sous contrôle d'un système de management robuste avec indicateurs?.

Une équipe impliquée hebdomadairement dans l'amélioration continue.

Points faibles

Organisation commerciale embryonnaire, peu de visite clientèle ; dépend beaucoup du dirigeant ; activités commerciale (élevage/chasse) à développer / investir?.

Transition managériale à organiser si cession?.

Visibilité internet réduite.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **280 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **150 k€ k€**

Compléments, spécificités

Salaire dirigeant en 2024 / 54 k€ brut annuel.

Le nombre de personnes comprend le dirigeant.

Nombre de parts à céder : 100%.

Le prix de cession ne comprend pas la trésorerie à rajouter au prix (environ 350 k€ au 15 juillet 2025).

Aucune dette type PGE ou LT / Le prix de 280 k€ correspond au fonds de commerce yc 80 k€ de stock.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Entreprise qui souhaite se diversifier dans le secteur de la fourniture de services et outillages hydrauliques dans le secteur de la maintenance aéronautique.

ou

Particulier de formation Ingénieur de préférence / connaissance en hydraulique et pneumatique ou instrumentation.