

Usinage de pièces pour l'aéronautiquePostée le **29/01/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SARL
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : France
Région : Confidentiel

Résumé général de l'activité

En 30 ans d'existence, la société s'est construite une réputation de qualité en répondant, avec savoir-faire et réactivité, aux donneurs d'ordres exigeants de l'aéronautique en Europe.

Aviation privée d'affaires.

Sur le marché de l'aviation privée d'affaires, la société conçoit, fabrique et personnalise sur mesure des pièces en petite série 70 de son activité.

La société se distingue aussi par sa capacité à répondre aux situations urgentes de maintenance 30 de son activité.

Dotée d'un parc machines de haute technologie, la société fabrique des pièces certifiées EN 9001 et ISO 9100.

En plus

La société travaille à l'export

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	5 300	6 400	5 400	6 000
Marge brute				
EBE	1 700	2 400	1 600	2 000
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes	34	34	34	34

Autres chiffres

Fonds propres : 2 700 k€

Intitule_dettes : 987 k€

Trésorerie nette : 1 000 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Clientèle fidèle sur une niche à forte valeur ajoutée. Localisation stratégique. Avec un ancrage solide au cœur d'un triangle France, Suisse, Allemagne, la société dispose d'une localisation stratégique (à proximité des aéroports, base de sa clientèle). Son portefeuille de clients fidèles est en croissance. Sa clientèle est internationale et premium (sociétés de gestion de flotte et constructeurs d'avion). La société se positionne sur un marché de niche et de luxe. Marché de niche et de luxe.

Concurrence

Diffuse.

Points forts / faibles

Points forts

Réputation.

Parc machines moderne avec de la capacité de production.

Stock spécialisé permettant de garantir un temps de réponse aux clients.

Capacité à bénéficier de la croissance du marché de la défense.

Son important stock agréé et prêt à l'emploi de matières premières associé à sa parfaite maîtrise des normes internationales d'aviation (bureau sous douane en interne), lui permettent une réactivité unique.

Certification EN et ISO.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier est compris dans la cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **4 000 k€ k€**

Profil de repreneur recherché

Personne morale ou Fonds d'investissement