

Annonce **A18336**

Services informatiques / infogérance

Postée le **11/08/2026**

Description générale

Description de l'activité recherchée

Entreprise de services informatiques saine et rentable : infogérance et services managés, ESN à revenus récurrents, intégration et conseil IT, ou édition logicielle B2B.

Profil recherché : 1 à 5 M€ de chiffre d'affaires (idéalement 1,5 à 3 M€), 8 à 25 collaborateurs

Clientèle B2B avec une part significative de contrats récurrents.

Équipe technique en place et encadrement structuré.

Codes NAF cibles : 62.02A (conseil informatique), 62.03Z (infogérance), 62.01Z (programmation), 58.29A et 58.29C (édition de logiciels).

Zone : Île-de-France et départements limitrophes, Seine-et-Marne en priorité. France entière étudiée si l'organisation de l'entreprise le permet.

Sont exclus : les sociétés en difficulté ou en retournement, les structures dépendant d'un client unique, et les activités sans récurrence commerciale.

Raison de l'acquisition

Reprise dans la continuité, dans le prolongement direct de mon métier.

Ingénieur cybersécurité depuis neuf ans en environnements critiques (défense, spatial, banque, cloud de confiance) et dirigeant d'un groupe de conseil IT, le cédant souhaite reprendre une entreprise de services informatiques établie plutôt que d'en créer une : les salariés restent, les clients gardent leurs interlocuteurs, et il développe ce qui a été construit.

L'objectif de développement est clair : déployer sur la base clients existante une offre de cybersécurité managée (supervision, détection et réponse), aujourd'hui tirée par les obligations réglementaires NIS2 et DORA et par les exigences des assureurs. C'est un relais de croissance immédiat sur un portefeuille de contrats récurrents, que le repreneur a déjà construit en conditions réelles.

Type de société recherchée

Société in bonis

Eléments chiffrés

Taille et rentabilité de la structure recherchée

Nombre de collaborateurs recherchés : **5 nb 30**

Chiffre d'affaires : **1 000 k€ CA 5 000 k€**

Informations sur l'acquéreur

Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société : **Non renseigné**

CA société : **Non renseigné**

Nb. personnes : **Non renseigné**

Résultat net : **Non renseigné**

Description générale de l'activité de l'acquéreur

Non renseigné

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Financement préparé : 300 à 500 k€ de fonds propres mobilisables (groupe existant, prêts d'honneur, tour d'investisseurs en structuration), pour une valeur d'entreprise cible de 1,5 à 3 M€ selon le dossier. Capacité d'opération d'environ 2,5 M€ en autonomie, jusqu'à 3 M€ avec le tour d'investisseurs, selon la capacité de remboursement de la cible. Montage travaillé en amont avec les banques ainsi qu'avec le prêt et la garantie Transmission de Bpifrance. Expert-comptable et avocat identifiés.

Acquisition portée par la holding de mon groupe (conseil IT et cybersécurité) : projet personnel de repreneur, adossé à une structure déjà opérationnelle. Acquisition à 100 % ou position majoritaire, maintien des salariés et de l'encadrement, accompagnement du cédant souhaité sur 6 à 12 mois.

Parcours : neuf ans d'ingénierie cybersécurité en environnements critiques (défense, spatial, banque, cloud de confiance), aujourd'hui consultant SI senior. Dirigeant d'entreprise depuis 2017 (immobilier, puis conseil IT), formateur cybersécurité du BTS au Bac+5. Formation à la reprise d'entreprise Bpifrance.

Méthode : recherche active et menée à titre principal, disponible immédiatement. J'étudie chaque dossier personnellement et reviens sous 48 heures. Engagement de confidentialité signé dès le premier échange de documents, lettre d'intention rapide si le dossier correspond. Fiche de cadrage détaillée disponible sur demande.

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en recherche active.

La démarche de l'acquéreur

L'acquéreur souhaite :

- **Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise**
- **Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire**