

Description générale

Description de l'activité recherchée

Repreneuse expérimentée et engagée, respectueuse des savoir-faire et des équipes, cherche à reprendre une EPV (Entreprise du Patrimoine Vivant) en phase de transmission.

Cible privilégiée : PME B2B de 10 à 50 salariés, à forte identité, positionnées sur la restauration du patrimoine bâti.

Intérêt particulier pour les entreprises ayant une histoire, un ancrage territorial et une excellence reconnue.

Reprise active et accompagnement de la croissance.

Une reprise conjointe avec le cédant peut être envisagée.

Raison de l'acquisition

Pérenniser et développer.

Inscrire un savoir-faire d'excellence dans la durée.

Projet entrepreneurial avec dimension sociétale : Préserver les entreprises à fort savoir-faire qui font l'identité culturelle et industrielle des territoires français.

Type de société recherchée

Société in bonis

Éléments chiffrés

Taille et rentabilité de la structure recherchée

Nombre de collaborateurs recherchés : **10 nb 50**

Chiffre d'affaires : **4 000 k€ CA 25 000 k€**

Informations sur l'acquéreur

Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société : **Non renseigné**

CA société : **Non renseigné**

Nb. personnes : **Non renseigné**

Résultat net : **Non renseigné**

Description générale de l'activité de l'acquéreur

Non renseigné

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Recherche active en cours, avec apport personnel engagé de 350 k€ minimum.

Partenaires financiers identifiés (structures d'investissement), alignés avec l'approche et l'intérêt de la repreneuse pour les EPV, afin de compléter le financement en fonds propres.

Expérience réussie en reprise, management et transformation d'une entreprise à fort savoir-faire.

Intérêt marqué pour les entreprises patrimoniales enracinées dans leur territoire.

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en recherche active.

La démarche de l'acquéreur

L'acquéreur souhaite :

- **Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise**
- **Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire**