

Fournisseur de distributeurs alimentaires premium recherche partenaire de développement national

Postée le **20/03/2026**

Présentation du partenariat

Type de partenariat recherché

Commercial
Développement
Financier

Description de l'activité recherchée

Ouvrir un point de vente autonome pour sushis, plats cuisinés ou desserts, sans personnel, 24h/24 : Une nouvelle manière rentable d'exploiter le frais et le surgelé.

Société française innovante spécialisée dans les distributeurs automatiques alimentaires haut de gamme, conçus pour les produits ultra-frais : Sushis, plats préparés, salades, desserts, etc.

Les machines de la société garantissent une température constante entre 0 et 4 °C, même en plein soleil, sans abri et offrent une gestion connectée complète (suivi des ventes, températures, alertes).

Elles permettent aux restaurateurs et traiteurs d'ouvrir un point de vente autonome 24h/24 – 7j/7, tout en valorisant leur image.

L'entreprise détient une exclusivité France pour cette technologie, avec un réseau technique national déjà en place pour l'installation et la maintenance.

Les dirigeants recherchent un partenaire stratégique ou investisseur souhaitant participer au déploiement national :

- Développement commercial,
- Financement de la location-exploitation,
- Ou intégration partielle au capital.

Des dossiers clients sont déjà en cours dans plusieurs régions avec des acteurs dans le secteur traiteurs, franchisés et restauration artisanale.

Toutes les modalités de collaboration peuvent être étudiées : Co-développement, partenariat capitalistique, ou cession partielle accompagnée.

Raison du partenariat

Le concept est en phase de déploiement national.

Après une phase de validation technique et commerciale, l'objectif est de structurer une croissance à grande échelle avec un partenaire disposant d'une assise financière et logistique.

Le partenariat vise à accélérer le développement commercial, proposer des offres de location et de leasing et renforcer la visibilité de la marque sur l'ensemble du territoire.

Partenaire recherché

Partenaire recherché : **une societe**

Chiffre d'affaires : **500 k€ < CA < 50 000 k€**

Nb de collaborateurs : **5 < nb < 250**

Localisation(s) souhaitée(s) : **Provence-Alpes-Côte d'Azur, France**

Initiateur du partenariat

Initiateur de partenariat

une societe etablie (de 3 a 10 ans d'existence)

informations sur la societe qui recherche

ancienneté de la societe : **entre 5 et 10 ans**

Chiffre d'affaires : **150 k€**

Résultat net : **Résultat net société**

Nb collaborateurs : **3**

Localisation(s) souhaitée(s) : **Provence-Alpes-Côte d'Azur**

Description de son activité

Société française spécialisée dans le développement et la commercialisation de distributeurs automatiques alimentaires spécifiques (plats cuisinés, surgelés, glaces, produits frais, etc.).

Les machines garantissent une température stable même en extérieur, avec un design haut de gamme et une option click & collect.

L'entreprise dispose d'une exclusivité de distribution pour la France et d'un réseau technique national.

Recherche d'un partenaire structuré pour accélérer le développement national via la location, le leasing et la mise en réseau commerciale.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Le partenariat peut prendre la forme d'une coopération commerciale, d'un accord de distribution ou d'un apport financier ciblé.

L'objectif est de renforcer le développement national, d'étendre les solutions de location/leasing et d'optimiser la présence commerciale du concept sur le territoire.

Concernant ce partenariat, la société est en recherche active.