

NettoyagePostée le **05/01/2026****Description générale****Description de l'activité recherchée**

L'acquéreur recherche une entreprise de nettoyage professionnel (bureaux, locaux médicaux, copropriétés, commerces, ...) disposant d'un portefeuille de clients récurrents.

Localisation souhaitée : Île-de-France ou régions limitrophes.

Le chiffre d'affaires ciblé se situe entre 50 k€ et 300 k€ par an.

Cette recherche s'inscrit dans une logique de croissance externe pour une société déjà implantée dans le secteur.

Une attention particulière sera portée aux dossiers de cession motivés par un départ à la retraite.

Raison de l'acquisition

Dans le cadre d'un projet de croissance externe, l'acquéreur souhaite consolider et élargir l'activité d'une société déjà implantée dans le secteur du nettoyage professionnel. Cette acquisition permettrait de renforcer la présence régionale, d'optimiser les synergies opérationnelles et d'assurer la pérennité des contrats existants, notamment dans le cas d'un départ à la retraite du dirigeant cédant.

Type de société recherchée

Société in bonis ou ayant des difficultés financières

Eléments chiffrés**Taille et rentabilité de la structure recherchée**

Nombre de collaborateurs recherchés : **2 nb 50**

Chiffre d'affaires : **10 k€ CA 300 k€**

Informations sur l'acquéreur

Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société : **Plus de 10 ans**

CA société : **1 200 k€**

Nb. personnes : **30**

Résultat net : **Non renseigné**

Description générale de l'activité de l'acquéreur

Entreprise de nettoyage professionnel, spécialisée dans l'entretien régulier de bureaux, locaux médicaux, copropriétés, commerces et établissements recevant du public. Elle intervient exclusivement sur des prestations récurrentes, avec une forte exigence de qualité, de réactivité et de continuité de service.

La société emploie une trentaine de salariés et a réalisé un chiffre d'affaires de 1 200 k€ en 2024. Elle cherche aujourd'hui à croître par l'intégration d'une structure complémentaire dans une logique de développement maîtrisé.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

L'acquéreur est ouvert à différents types de reprise : Fonds de commerce, parts sociales ou simple transfert de contrats. Il privilégie les structures avec un historique sérieux, une clientèle fidèle et un ou plusieurs salariés pouvant être intégrés.

Un accompagnement à la reprise (notamment en cas de départ à la retraite) peut être envisagé pour assurer une transition fluide.

Confidentialité et réactivité garanties.

Étudie toute proposition sérieuse.

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en recherche active.

La démarche de l'acquéreur

L'acquéreur souhaite :

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise