

Description générale

Description de l'activité recherchée

L'acquéreur recherche activement une entreprise rentable à acquérir et développer.

Il cible des sociétés technologiques (édition de logiciel, électronique, automatisation, IT, télécoms) réalisant un chiffre d'affaires de 5 à 50 M€ et un EBITDA supérieur à 1 M€.

L'entreprise idéale dispose d'un savoir-faire différenciant, d'une clientèle diversifiée et d'un potentiel de croissance via l'internationalisation, la digitalisation ou la diversification des canaux de distribution.

Doté d'un financement structuré combinant fonds propres, investisseurs institutionnels et dette bancaire, l'acquéreur est en mesure de finaliser rapidement une transaction.

La reprise inclut une prise de contrôle opérationnelle immédiate avec une transition flexible du cédant (accompagnement 3 à 12 mois, earn-out envisageable).

L'acquéreur privilégie les entreprises disposant d'une équipe de management solide et d'une faible dépendance au dirigeant actuel.

Raison de l'acquisition

Stratégique.

Type de société recherchée

Société in bonis

Éléments chiffrés

Taille et rentabilité de la structure recherchée

Nombre de collaborateurs recherchés : **10 nb 500**

Chiffre d'affaires : **5 000 k€ CA 50 000 k€**

Informations sur l'acquéreur

Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société : **Entre 5 et 10 ans**

CA société : **2 000 k€**

Nb. personnes : **3**

Résultat net : **800 k€**

Description générale de l'activité de l'acquéreur

Un cabinet de M&A indépendant agissant pour le compte d'investisseurs privés, family offices et fonds de private equity.

Dirigé par un entrepreneur expérimenté en LBO, en leadership d'entreprise et en transformation commerciale, le cabinet se spécialise dans l'acquisition et le développement d'entreprises disposant de fondamentaux solides et d'un fort potentiel de croissance.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Il n'y a pas d'éléments complémentaires concernant cette annonce.

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en recherche active.

La démarche de l'acquéreur

L'acquéreur souhaite :

- **Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise**
- **Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire**