

**Infogérance et support informatique**Postée le **02/02/2026****Description générale****Description de l'activité recherchée**

Deux sujets à la fois distincts et liés :

L'infogérance est un type précis d'externalisation informatique, à savoir l'externalisation de la gestion du SI par un prestataire informatique. Elle est une solution à des besoins croissants en termes de spécialisation, face à l'évolution technologique et réglementaire galopante.

Un support informatique est avant tout un centre de service composé de techniciens informatiques qualifiés et à l'écoute d'utilisateurs afin de répondre à des demandes d'incidents et/ou d'utilisations des outils informatiques tels que la messagerie, l'internet, l'accès à distance.

Ce sont deux sujets connexes aux activités actuelles de l'acquéreur, l'intégration réseaux et sécurité.

**Raison de l'acquisition**

L'acquéreur souhaite actuellement s'agrandir par de la croissance externe.

Il cible des sociétés étant connexes à ses métiers.

**Type de société recherchée**

Société in bonis ou ayant des difficultés financières

**Eléments chiffrés****Taille et rentabilité de la structure recherchée**

Nombre de collaborateurs recherchés : **3 nb 30**

Chiffre d'affaires : **100 k€ CA 5 000 k€**

## Informations sur l'acquéreur

### Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société : **Entre 5 et 10 ans**

CA société : **4 000 k€**

Nb. personnes : **40**

Résultat net : **300 k€**

### Description générale de l'activité de l'acquéreur

Fort d'une expérience de plus de 10 ans dans le Wi-Fi et les réseaux, l'acquéreur met son expertise à la disposition de ses clients à travers des prestations 100% personnalisables et adaptées à leurs besoins.

Son modèle économique est principalement basé sur l'intégration réseaux et sécurité ainsi que du bureau d'études / ingénierie.

### Complément d'information

### Remarques, éléments complémentaires

Il n'y a pas d'éléments complémentaires concernant cette annonce.

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en recherche active.

### La démarche de l'acquéreur

L'acquéreur souhaite :

- **Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise**
- **Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire**