

Son profil / parcours

Il habite : Versailles

Age : 51 ans

Sa formation : 2026 - mars  
Formation CRA (Rueil-Malmaison).

2019 - juin  
- HEC Paris.  
- Formation marketing digital.

2000  
- ESSEC BBA (Master).  
- Université ICADE (Madrid, Espagne).

Parcours professionnel : Juillet 2023 – Janvier 2026

CA : 11 M€,

Machines et équipements de bureau,

Holding composée de 3 entités (70 salariés).

Directeur commercial & marketing Groupe.

Succès : Mise en place de nouveaux partenariats de distribution, accords cadres avec fédérations de commerçants.

Management : 5 commerciaux répartis sur 3 activités et profil de clients très variés.

Suivi et pilotage des grands comptes (Carrefour, GXO, TESSI, Décathlon).

2000-2023

Commerce de gros de matériaux de construction,

Directeur des ventes & marketing - construction & Industrie.

Octobre 2016 – Juin 2023 – CA : 17 M€.

Succès : fusion de 2 équipes commerciales en 2019, +300k€ par an lié à la prospection.

Management : 15 responsables de secteur, 1 responsable de région et 5 chargées de missions marketing.

Coordination des activités marketing sur 5 canaux de distribution.

Directeur Export

2010-2016 – CA : 13 M€.

Succès : Conquête de nouveaux territoires, spécialisation des équipes commerciales.

Management : 8 responsables de zone – 2 services commerciaux : 8 pers. (France, Pays-Bas).

Développement et coordination dans 80 pays.

Directeur des ventes Distribution Automobile.

2006-2009 – CA : 5M€.

Management : 7 commerciaux - 2 techniciens - 2 assistantes commerciales.

Stratégie commerciale et développement des ventes.

Chef de ventes Distribution Automobile Espagne (Barcelone).

2001-2006 - CA : 3M€.

Management : 4 commerciaux (Espagne & Portugal).

Société recherchée

Titre société recherchée : Industrie du bâtiment / BtoB / maintenance / ...

Secteurs d'activité recherchés : Services aux entreprises , Matériaux , Réparation / Maintenance et Menuiserie bois

Description société recherchée : Devenir dirigeant opérationnel d'une entreprise dans le bâtiment ou l'industrie en BtoB dans le secteur Ouest Ile-de-France ou Normandie :

- Industrie du bâtiment.
- Menuiserie bois ou artisanat industriel.
- Activité de maintenance.
- Autres.

Localisations recherchées : Manche (50) , Eure et Loir (28) , Eure (27) , Seine Maritime (76) , Yvelines (78)

Valorisation recherchée : 3000k€ à 8000k€

Montant de son apport : 500k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :

- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement