

Son profil / parcours

Il habite : Rennes

Age : 52 ans

Sa formation : Certificat d'administrateur de société,  
IFA / Sciences Po (2025).

Certificat de gestion de crises (2017),  
Haut commandement de l'armée suisse.

EMBA IMD (Lausanne, 2017).

MS ESCP, management de la qualité (1997).

Master 2 ISC Paris (1996).

Parcours professionnel :- Dirigeant confirmé d'ETI et de filiales de groupes, avec 17 ans d'expérience en Direction Générale et pilotage de P&L de 10 à 200 M€.

- Expérience de gouvernance : 4 mandats non exécutifs au sein de conseils et comités stratégiques de PME / ETI.

- Co-fondateur d'une startup SaaS : levée de 2 M€ en phase d'amorçage auprès d'un fonds d'investissement minoritaire.

- Expertise en développement commercial, marketing stratégique, offres, produits et création de nouveaux relais de croissance.

- Parcours exécutif en France et à l'international dans des environnements B2B : distribution, industrie, BTP, énergie, tech et services.

- Expérience des transformations, carve-outs, structurations opérationnelles et pilotage multi-sites.

Société recherchée
--------------------

Titre société recherchée : BTP & second œuvre, fabrication / industrie, distribution et installation de produits manufacturés, services techniques B2B

Secteurs d'activité recherchés : Services à l'industrie , Second œuvre , Ingénierie / études techniques , Réparation / Maintenance , Espaces verts , Gestion du patrimoine et Charpente

Description société recherchée : PME / ETI du Grand Ouest disposant d'un savoir-faire reconnu et d'une forte dimension opérationnelle, principalement positionnée sur des marchés B2B.

Secteurs privilégiés : BTP & second œuvre, fabrication / industrie, distribution et installation de produits manufacturés, services techniques B2B.

Marchés : activité majoritairement B2B, avec une présence dans le Grand Ouest et un potentiel de développement national ou international.

Potentiel de développement : structuration commerciale et opérationnelle, optimisation des processus, élargissement de l'offre, nouveaux marchés, croissance externe ou démarches RSE.

Organisation : entreprise structurée avec équipes stables et management intermédiaire.

Chiffre d'affaires : 7 à 20 M€.

EBE : minimum 0,7 M€. Cible privilégiée : supérieure à 1 M€.

Effectif : 30 à 100 collaborateurs.

Situation financière : entreprise saine, rentable, finançable et disposant de leviers de création de valeur.

Localisations recherchées : Manche (50) , Côtes d'Armor (22) , Ille et Vilaine (35) , Loire Atlantique (44) , Mayenne (53)

Valorisation recherchée : 3000k€ à 10000k€

Montant de son apport : 1000k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
- Une association minoritaire avec un fonds d'investissement