

Son profil / parcours

Il habite : Saint-Jean-de-Védas

Age : 40 ans

Sa formation : 2024 - 2026 : Executive MBA | MBS.

2016 : Black Belt Lean 6 Sigma | XL Consultant.

2007 - 2010 : Ingénieur en Génie industriel | UTC.

2009 : Certif Génie de prod.automatisée | ETS, Montréal.

2005 - 2007 : DUT Génie Mécanique | IUT Cachan.

Parcours professionnel : Directeur commercial et des projets client, Startup technologique industrielle, Béziers

Février 2025 - Avril 2026

Startup technologique développant un système de pilotage intelligent de la production pour les PME industrielles.

- Stratégie commerciale & marketing : Définition et orchestration de la stratégie de développement ; structuration et gestion de partenariats stratégiques (intégrateurs, institutionnels), prospection, rédaction des offres et propales.
- Direction des opérations & services : Pilotage de la division « Conseil & Services » (assistance technique, HSE, Excellence Opérationnelle).
- Stratégie produit (CPO) : Collecte des cas d'usage terrain, structuration de la roadmap produit et facilitation de la collaboration entre équipes techniques et services.

Directeur de business unit, account management – Conseil en ingénierie et management, DIRECTEUR DE BUSINESS UNIT, ACCOUNT MANAGEMENT – Conseil en ingénierie et management, Montpellier
Aout 2023 - janvier 2025

Business Line Conseil & key account management

- Lancement et développement d'une BU transverse , dédiée au conseil de haut niveau (Digitalisation, Excellence Opérationnelle, Durabilité).
- Gestion de comptes stratégiques (secteur Énergie) : Pilotage de la croissance sur les comptes stratégiques (ex : EDF, Framatome, CEA...); gestion des relations exécutives et négociation d'accords-cadres complexes.

Novembre 2019 - juillet 2023

Business Unit management & Direction technique - Conseil en ingénierie et management, Lyon

- Développement régional : Pilotage de la stratégie de croissance pour la région AURA (de 750k€ à +4M€ de CA) et gestion d'un portefeuille de 10+ comptes industriels majeurs.
- Management opérationnel : Recrutement et pilotage d'une équipe de 7 à +55 collaborateurs ; structuration et supervision du delivery client, de la gestion RH et des activités internes de l'agence.

Co-fondateur & associé – Conseil en transformation digitale et supply chain, Lyon

Octobre 2018 - août 2019

- Développement et croissance stratégique : Direction des opérations et lancement de 6 offres de services spécialisées (Transformation Digitale, Lean, Performance Supply Chain), prospection et outbound marketing.
- Expertise industrielle : Pilotage de missions de conseil critiques (Performance, Conformité, Qualité système) pour garantir des améliorations opérationnelles durables.

Business process owner manufacturing & warehousing – Industrie pharmaceutique, France

Février 2017 - Septembre 2018

- Stratégie digitale EMEA : Déploiement de la roadmap digitale (IoT, MDM, Blockchain) pour moderniser les opérations du Manufacturing et de la Supply Chain.
- Optimisation globale : Design et implémentation de processus end-to-end sur 14 usines mondiales (USA, Chine, Europe).

Société recherchée

Titre société recherchée :	PME industrielle : Énergie, Défense, Aéronautique, Ferroviaire, ...
Secteurs d'activité recherchés :	Fab / distribution de biens de consommation , Fab / distribution de biens d'équipement , Fabrication de matériel de transport , Plastique / Chimie / Pharmacie , Metallurgie / Travail des métaux , Matériaux et Matières premières / Energie
Description société recherchée :	<p>PME industrielle autour de Montpellier.</p> <p>Taille / effectif : 15 - 30 personnes (bureaux & production).</p> <p>CA : 1 à 5 M€ stable sur plusieurs exercices, avec un vrai potentiel de croissance en matière de marché d'ores et déjà adressé/adressable et de diversification.</p> <p>EBE > 10% du CA Essentiel pour couvrir la dette d'un LBO, tout en conservant une capacité d'investissement.</p> <p>Secteur : très ouvert à ce stade, mais sur des marchés en croissance ? Énergie, Défense, Aéronautique, Ferroviaire.</p> <p>Activités : industrielle (ex : mécanique, plasturgie...) et / ou technologique (ex: développement de software avec fabrication / assemblage de hardware).</p> <p>Immobilier / actifs industriels peu amortis pour éviter les problèmes de PV IS.</p> <p>Souhait pour le cédant d'accompagner le repreneur pour une transition confortable pour les équipes en place.</p> <p>Quid à ce stade du montage et du financement, à réfléchir dans le cadre de la recherche et de la structuration du plan de reprise.</p>
Localisations recherchées :	France (33) , Languedoc-Roussillon (13) , Hérault (34)
Valorisation recherchée :	300k€ à 2000k€
Montant de son apport :	150k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel
- Une association minoritaire avec un autre repreneur
- Une association minoritaire avec un fonds d'investissement