

Son profil / parcours

Il habite : Paris

Age : 48 ans

Sa formation : ESSEC : Master in Management.

HULT : MBA.

## Parcours professionnel : Paris, France | 2021 – 2025

Un des leaders des vins et spiritueux.

CA consolidé de 10,9 Mds€ (ex. 2025). 19 000 collaborateurs.

Directeur Innovation Business Groupe

- Lancement et développement d'une Business Unit « Entertainment », générant plusieurs millions d'euros de revenus récurrents dans 9 pays.
- Création et direction de la filiale Web3 du Groupe, pionnière en actifs numériques dans un cadre réglementaire complexe.
- Conception et exécution d'une stratégie de rationalisation D2C (Direct-to-Consumer), générant plusieurs millions d'euros d'économies.

Directeur Partenariats Digitaux Groupe

- Élaboration d'une feuille de route d'innovation permettant l'identification et l'exploitation d'opportunités de croissance.
- Développement de partenariats avec plus de 50 entreprises.

## Shanghai, Chine | 2014 – 2020

Un des leaders des vins et spiritueux.

CA consolidé de 10,9 Mds€ (ex. 2025). 19 000 collaborateurs.

Directeur Innovation Business

- Pilotage de multiples initiatives d'innovation, débloquent de nouveaux flux de revenus et renforçant le leadership sur le marché chinois.
- Création et gestion d'une Joint-Venture : développement d'une chaîne nationale de clubs et bars premium, atteignant rapidement son seuil de rentabilité.
- Lancement d'une Business Unit de vente au détail (Retail).
- Mise en place d'alliances avec les leaders de la Tech chinoise, accélérant la transformation digitale et la réactivité commerciale.

Chef de Projet Senior

- Direction d'un programme complet de transformation d'entreprise englobant les fonctions commerciales, marketing, financières et opérationnelles.
- Déploiement d'une plateforme de données clients unifiée et d'un CRM intégré, permettant des activations marketing ciblées et basées sur la data.
- Conception d'une plateforme de gestion des forces de vente couvrant plus de 1 000 promoteurs et marchandiseurs, optimisant l'efficacité opérationnelle.

## Nanterre, France | 2008 – 2013

Leader du conseil et de l'infogérance IT. CA 2024 : 207 M€. 3 600 collaborateurs.

Responsable Centre de Profit

- Direction d'un centre de profit de plus de 150 collaborateurs avec responsabilité totale du compte de résultat (P&L).
- Réalisation d'une croissance annuelle à deux chiffres (+20 % par an) grâce à l'innovation de services et la diversification du portefeuille.
- Mise en place d'un centre de services nearshore en Tunisie, améliorant l'efficacité et la compétitivité.

## Bezons, France | 2004 – 2008

Leader international des services numériques. CA : 9,6 Mds€. 74 000 collaborateurs.

## Société recherchée

|                                              |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |
|----------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Titre société recherchée :                   | PME dans les services aux entreprises, le numérique ou la distribution B2B                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       |
| Secteurs d'activité recherchés :             | Services , Commerce et distribution et Telecoms, Medias, Technologie                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
| Description société recherchée :             | <ul style="list-style-type: none"><li>- Typologie : PME "in bonis", potentiel de développement avéré, management intermédiaire en place.</li><li>- Clientèle : B2B ou B2B2C.</li><li>- Secteurs : Produits ou Services aux entreprises, Numérique, Négoce &amp; Distribution.</li><li>- Taille cible : 5 à 20 M€ de CA (Taille d'opération : 5 à 20 M€).</li><li>- Géographie : France métropolitaine.</li></ul> |
| Localisation recherchée :                    | France (33)                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      |
| Valorisation recherchée :                    | 3000k€ à 20000k€                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |
| Montant de son apport :                      | 500k€                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            |
| Dans sa démarche le repreneur est ouvert à : | <ul style="list-style-type: none"><li>- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés</li><li>- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire</li><li>- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur</li><li>- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement</li></ul>                                                                                              |