

Son profil / parcours

Il habite : Bordeaux

Age : 49 ans

Sa formation :

- Master 2 Management de l'Innovation +
- IUP Commerce- International.
- CRA : Les compétences du repreneur.

Parcours professionnel : - Plus de 20 ans d'expérience de pilotage commercial B2B en vente de produits et services.
- Management de proximité d'équipes commerciales et techniques (après-vente automobile), chez plusieurs et différents constructeurs.
- Chargé d'affaires LLD flottes entreprises puis Responsable national marché public.
- Fondateur et gérant d'une agence automobile avec 3 salariés.

Société recherchée

Titre société recherchée : Déjà créateur d'entreprise par le passé, je suis à la recherche d'une opportunité de reprise d'entreprise pour continuer à créer de la valeur

Secteurs d'activité recherches : Services , Industrie traditionnelle et agroalimentaire et Négoce

Description société recherchée : Cible : B2B, marché de niche ou savoir-faire reconnu.

- Secteurs : Industrie, automobile, services B2B, conception / fabrication / négoce, prestations techniques à forte valeur ajoutée.
- Taille : CA 1 à 5 M€, 6 à 20 collaborateurs.
- Marché : clientèle professionnelle, grands comptes existants ou accessibles.
- Zone : Gironde + départements limitrophes.
- Modalités : reprise majoritaire ou 100 %, accompagnement du cédant souhaité.

Localisations recherchées : France (33) , Aquitaine (02)

Valorisation recherchée : 500k€ à 2000k€

Montant de son apport : 200k€

- Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :
- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
 - Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
 - Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
 - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
 - Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel