

Son profil / parcours

Il habite : Bordeaux

Age : 49 ans

Sa formation :

- Master 2 Management de l'Innovation.
- IUP Commerce- International.
- CRA : Les compétences du repreneur.

Parcours professionnel : Fort d'un parcours de plus de 20 années au sein de grands constructeurs et loueurs automobiles, j'ai occupé différentes fonctions commerciales et managériales en France. J'ai piloté le développement commercial sur plusieurs territoires, en accompagnant au quotidien les réseaux de concessionnaires dans leur croissance, leur organisation opérationnelle, leur rentabilité et leurs choix d'investissements, qu'ils soient humains, financiers ou structurels.

Ma particularité réside dans ma connaissance approfondie de l'écosystème automobile : constructeurs, loueurs, distribution, financement, après-vente, VO, gestion de flotte, mobilité... J'ai travaillé au cœur de ces métiers, ce qui me permet de comprendre finement leurs enjeux, leurs leviers de performance et leurs dynamiques de transformation.

J'ai également fondé et dirigé ma propre agence automobile, que j'ai développée jusqu'à employer trois collaborateurs. Cette expérience entrepreneuriale m'a placé au plus près de la réalité opérationnelle d'une PME : gestion d'équipe, pilotage financier, relation client, optimisation des process, développement commercial et prise de décision stratégique. Une immersion complète qui renforce ma capacité à comprendre, structurer et faire croître une entreprise.

Aujourd'hui, je souhaite mettre cette double expertise — corporate et entrepreneuriale — au service d'un projet de reprise. Je recherche une entreprise structurée, idéalement dans l'univers de la mobilité, des services B2B ou d'un secteur connexe, où mes compétences commerciales, organisationnelles et managériales pourront créer une valeur durable et accompagner une nouvelle phase de développement.

Société recherchée

Titre société recherchée :	B2B, marché de niche : Industrie, automobile, services B2B, conception / fabrication / négoce
Secteurs d'activité recherchés :	Services , Industrie traditionnelle et agroalimentaire et Négoces
Description société recherchée :	Déjà créateur d'entreprise par le passé, je suis à la recherche d'une opportunité de reprise d'entreprise pour continuer à créer de la valeur. Cible : B2B, marché de niche ou savoir-faire reconnu. - Secteurs : Industrie, automobile, services B2B, conception / fabrication / négoce, prestations techniques à forte valeur ajoutée. - Taille : CA 1 à 5 M€, 6 à 20 collaborateurs. - Marché : clientèle professionnelle, grands comptes existants ou accessibles. - Zone : Gironde + départements limitrophes. - Modalités : reprise majoritaire ou 100 %, accompagnement du cédant souhaité.
Localisations recherchées :	France (33) , Aquitaine (02)
Valorisation recherchée :	500k€ à 2000k€
Montant de son apport :	200k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :	- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés - Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire - Une reprise majoritaire avec un autre repreneur - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement - Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel