

Son profil / parcours

Il habite : Nantes

Age : 52 ans

Sa formation : - CRA : Reprise d'Entreprise.

- Formations professionnelles : ventes stratégiques, négociation, coaching, management, communication media.

- ISC Paris : Bachelor Commerce.

Parcours professionnel : 25 ans d'expérience dans le secteur des logiciels industriels, B2B ingénierie / industrie, dont :

- 8 ans de Direction Commerciale Internationale (VP Sales Europe du Sud et EMEA), ventes complexes, CA de 25M€ à 100M€, croissance moyenne de 15% du revenu récurrent.

- 3 ans de Direction France, CA de 15M€, effectifs 35 personnes (ventes, avant-ventes, support, marketing, finance, administration), croissance > 10%.

- 11 ans de Direction de la filiale en Espagne, mise en place, recrutement et gestion des équipes (12 ETP), développement commercial, CA passé de 150 k€ à 3 M€.

Société recherchée

Titre société recherchée : PME - B2B - Logiciels / Négoce / Services IT

Secteurs d'activité recherchés : Négoce , Services informatiques et high tech , Logiciels , Internet , Ingénierie / études techniques , Autres , Matériel Informatique , Automates , Négoce de mat. premières non alimentaires , Société de Conseil , Info. Industrielle , Développement applications et Info de production

- Description société recherchée : Métiers :
- Éditeur de logiciels.
  - Négoce IT / IoT.
  - Intégrateur IT / OT ou services techniques aux entreprises.
  - Conseil avec valeur ajoutée technique / data / logiciels.
- Caractéristiques :
- B2B, clientèle diversifiée.
  - CA de 5m€ à 10 M€.
  - >15 salariés.
  - Équipe expérimentée.
  - Situation in bonis.
  - Récurrence établie ou possible.
  - Opportunités de développement en France et/ou à l'international.
  - Localisation jusqu'à 1h de Nantes.
- Localisations recherchées : Loire Atlantique (44) , Maine et Loire (49) , Vendée (85)
- Valorisation recherchée : 1000k€ à 5000k€
- Montant de son apport : 300k€
- Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :
- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
  - Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
  - Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
  - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
  - Une association minoritaire avec un fonds d'investissement