

Son profil / parcours

Il habite : Le Chesnay

Age : 61 ans

Sa formation : Animateur Sales Academy - Veolia.

Gestion de projet.

Ingénieur, ME electro-mécanique - ESTP - Grande école d'ingénieurs de la construction.

Parcours professionnel : Plus de 30 ans dans de grands groupes : Schneider Electric et Veolia, et aux seins de PME ou de Business Units (EGIC, MAFELEC, ...), à l'international et en France.

Principalement dans le développement commercial, la gestion de projet de croissance et de performance opérationnel et dans la croissance par l'innovation, de nouvelles offres dans les métiers industriels, de l'énergie en produit et en service.

2025-

Développement d'une nouvelle activité - service énergétique.

2019-2024

Directeur de projets, Énergie

Expertise scientifique & technologique, développer des offres pour alimenter la croissance stratégique en technologies et en service (Exemple : pour des contrats de Performance Énergétique pour les bâtiments) pour augmenter la performance opérationnelle (10M€/an, 100 personnes, 22 projets), développer la communication de l'expertise interne en support à la vente et au marketing.

2012-2018

Chargé de mission Smart Grid / Chef de projet - R&D

proposer de nouvelles offres, services, et méthodes.

Gestion de projets : du montage (partenariats et financement), à la gestion et au transfert pour industrialiser.

Projets dans de nombreux domaines : CVC (HVAC), pompe à chaleur, nouveaux matériaux, jumeaux numériques.

2009-2011

Responsable d'équipe

Gestion énergétique au département Outils et Méthode, capitaliser l'expertise et la déployer à travers des méthodes et des outils.

2005-2008

Responsable de partenariat en performance énergétique,

Développer un business model pour les collectivités et les grands comptes industriels.

2001-2005

Responsable de marché ferroviaire (produit industriel petite série),

Chiffre d'affaires : de 8 à 12 M€ – Équipe : 4 à 9 personnes – Marché : monde.

1997-2001

Responsable Vente Export pour Royaume-Unis, Pays-Bas, les Balkans et le Caucase, à la Division Application Ensemble et Système.

Société recherchée

Titre société recherchée :	Services B2B et B2C en énergie
Secteurs d'activité recherchés :	Ingénierie / études techniques , Autres , Energies renouvelables et Autre activité de construction
Description société recherchée :	Entreprise entre 1 à 5 M€ avec au moins 3 employés, active sur le marché de l'énergie : installateur de photovoltaïque, travaux d'installations électriques, travaux d'installations thermiques et climatisations, 2931Z - Fabrication d'équipement électrique.
Localisations recherchées :	Bruxelles-Capitale (01) , France (33)
Valorisation recherchée :	1000k€ à 5000k€
Montant de son apport :	100k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :	- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés - Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire - Une reprise majoritaire avec un autre repreneur - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement - Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel - Une association minoritaire avec un autre repreneur - Une association minoritaire avec un fonds d'investissement