

Son profil / parcours

Il habite : Bordeaux

Age : 50 ans

Sa formation : Ingénieur.

Parcours professionnel : Plus de 20 ans d'expertise en développement commercial international de projets complexes (plusieurs M€) dans l'Énergie, avec une spécialisation dans les énergies renouvelables.

Entreprises du secteur éolien.

Depuis Juin 2022 :

Directeur Commercial Monde (Services Après-vente) : Dirige les activités mondiales du service après-vente et pilote la stratégie pour doubler les commandes annuelles.

Jan 2020 - Juin 2022

Directeur Commercial Services Europe du Nord : Responsable de la stratégie et des prises de commandes de la région

Jan 2017 - Déc 2019 :

Directeur Commercial Nouveaux Marchés : En moyenne 250 ME/an de signatures de contrats et entrées réussies en Amérique latine et en Afrique.

Déc 2011 - Déc 2016 :

Commercial Grands Comptes : Gestion du compte ENGIE avec une prise de commandes moyenne de 50 M€/an.

Société recherchée

Titre société recherchée : PME Services B2B/B2C

Secteurs d'activité recherches : Services à l'industrie , Fabrication de pompes / Compresseurs , Fab. distr. mat. électrique & électronique , Fab / distrib. de fournitures et équipements industriels et Energies renouvelables

Description société recherchée :	<ul style="list-style-type: none"> - Projet Structuré : Reprise de PME Services B2B/B2C. - Cible privilégiée : PME Services B2B/B2C (Maintenance, systèmes techniques, etc.). - Localisation / Taille : Région de Bordeaux, effectif maximal de 50 collaborateurs. - Objectifs : Assurer la transition managériale et le pilotage opérationnel de proximité, pérenniser et accélérer le développement vers une croissance durable et l'innovation. - Vision : Approche opérationnelle, humaine et responsable, visant à s'appuyer sur la continuité du savoir-faire et la motivation des équipes.
Localisations recherchées :	Aquitaine (02) , Paris (75)
Valorisation recherchée :	750k€ à 5000k€
Montant de son apport :	150k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	<ul style="list-style-type: none"> - Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés - Une reprise majoritaire avec un autre repreneur - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement - Une association minoritaire avec un fonds d'investissement