

Son profil / parcours

Il habite : Asnières-sur-Seine

Age : 43 ans

Sa formation : Master 2 Ecole de Commerce.

Parcours professionnel : Janvier 2020 - Actuel

General Manager - CDI

Entreprise industrielle spécialisée dans l'exportation de produits agroalimentaires – Suzzara (Italie)

- Alignement stratégique avec le groupe nouvel actionnaire (passation d'une PME familiale à une gestion avec conseil d'administration) CA 5 M € - 17 personnes.
- Élaboration de plans stratégiques pour orienter les activités vers la réalisation des objectifs.
- Plan de restructuration de l'entreprise.
- Suivi des indicateurs clés et ajustement des budgets en trouvant un équilibre entre rigueur financière et flexibilité.
- Gestion des ressources financières et des dépenses en conformité avec le budget alloué.
- Gestion des crises à fort impact opérationnels et économique (COVID / matières premières / énergétique).

Janvier 2018 - Janvier 2020

Directeur commercial - CDI

Entreprise industrielle spécialisée dans l'exportation de produits agroalimentaires – Suzzara (Italie)

- Organisation d'études de marché, établissement d'objectifs de vente et mise en place des moyens et stratégies permettant de les atteindre.
- Détermination des prix de vente : calcul du coût de revient, fixation de la marge bénéficiaire.
- Élaboration et suivi du budget de la direction commerciale.
- Audit interne de l'entreprise afin de présenter les stratégies globales possibles aux actionnaires.
- Validation de la stratégie et mise en place (préparation et vente de l'entreprise).

Janvier 2016 - Décembre 2017

Operations Manager - CDI

Groupe international spécialisé dans les services d'inspection, de contrôle et de certification – Multi-sites (France)

- Intégration et réorganisation de la société FVH (CA 1 M) au groupe SGS France.
- Audit de la structure et élaboration d'un plan d'intégration et de développement (validé par le groupe).
- Restructuration et réorientation de l'activité.
- Alignement des politiques (RH/Finance/Commercial).

Janvier 2012 - Décembre 2017

Key Account Manager - CDI

Groupe international spécialisé dans les services d'inspection automobile – Arcueil (France)

- Responsable des Grands Comptes (création totale de nouveaux services) Inspections et expertises pour les loueurs de véhicules.
- 5 ans - CA 10 millions - 50 personnes.
- Chasse commerciale - Réponse aux Appels d'offres Nationaux et internationaux - développement de nouveaux services.
- Suivi commercial (KPI - objectifs) et qualité.

Société recherchée

Titre société recherchée :	Entretien d'espaces verts
Secteurs d'activité recherches :	Nettoyage et entretien , Réparation / Maintenance et Jardiniers / Paysagistes
Description société recherchée :	Société d'entretien d'espaces verts.
Localisations recherchées :	Centre (07) , Ile-de-France (12) , Poitou-Charentes (20)
Valorisation recherchée :	1000k€ à 10000k€
Montant de son apport :	250k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés - Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire - Une reprise majoritaire avec un autre repreneur - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement - Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel - Une association minoritaire avec un fonds d'investissement