

Son profil / parcours

Il habite : Draveil

Age : 49 ans

Sa formation :
Doctorat en IA à Paris Saclay (en cours).
MBA, Kellogg School of Management (2007).
Ingénieur, Ecole Centrale Paris (2001).

Parcours professionnel : 2022 – 2025, FR

Président - Analyses médico-légales et expertise scientifique,

Enjeux : Transformer une division de 4 laboratoires en perte de leadership et de vitesse en un modèle de croissance rentable.

Mission : Repositionner la division en restaurant le leadership, la compétitivité (TAT, prix, service) et l'efficacité opérationnelle.

Réalisations clés :

- Restructuré le labo de toxicologie pour gagner 20% de productivité.
- Mis en place une stratégie analytique de rupture pour diviser par 2-3 les étapes d'analyse (TAT 50% - 85%, productivité x2).
- Lancé 3 startup-labs, dont un B2C désormais rentable.
- Automatisé les flux analytiques cheveux, réduisant le délai moyen de 7 jours à 48 h (+20% de CAGR).

2020 – 2022, FR

Co-Fondateur Startup IA,

Startup deep-tech IA médicale issue de l'Université Paris-Saclay (Top 20 mondial).

Enjeux : Passer d'un concept d'IA de laboratoire à une startup portant des produits cliniques à forte valeur ajoutée.

Mission : Structurer la stratégie de développement : cibler le marché, lever les fonds, focaliser les efforts R&D et bâtir des partenariats.

Réalisations clés :

- Piloté la création d'un consortium Horizon Europe (6 M€) réunissant grands hôpitaux, labo d'IA et partenaire privés (GE, Boehringer).
- Conçu et validé avec des neurologues des systèmes d'IA pour l'analyse d'IRM cérébrales (AVC).
- Obtenue €500k de financement de la SATT Paris-Saclay (maturation).
- Développé des partenariats industriels (Westinghouse, Sanofi, BD) sur des projets d'IA appliqué (valeur cumulée 700 k€).

Services de conseil en environnement.

2015 – 2020, FR

Directeur Général,

Enjeux : Redresser une activité en déclin (-10%) et à faible EBIT (6%).

Mission : Piloter le redressement stratégique et opérationnel : reconquérir les clients, fiabiliser le service et rétablir la rentabilité.

Réalisations clés :

- Repositionné la division comme partenaire à forte valeur ajoutée du secteur pharmaceutique (ISO, BPF/GMP).
- Négocié avec les syndicats mise en place équipe de nuit.
- Refondu la production (projet lean, KPI management) et la distribution (tournées dédiées) pour fiabiliser les délais.
- Amélioré score de satisfaction client NPS de -7 à +55.

2009 –2015, UK

Directeur Supply Chain

Enjeux : Centraliser (massifier) et réaliser la transformation digitale des supply chain Européenne. Lancer de nouvelles gammes produit.

Mission : Définir le modèle européen de planification et d'approvisionnement, harmoniser les gammes produits et piloter la coordination entre achats, marketing, fournisseurs et logistique.

Réalisations clés :

Ses compétences : Je suis ouvert à m'entourer de compétences complémentaires en fonction du projet : expertise sectorielle spécifique, appui commercial, ou accompagnement financier ponctuel.

Ayant l'habitude de travailler avec des équipes pluridisciplinaires et des partenaires externes, je privilégie une approche pragmatique et adaptée au contexte de chaque entreprise, sans dogmatisme.

Société recherchée

Titre société recherchée : PME industrielle ou de services à forte valeur ajoutée avec une clientèle diverse et solide

Secteurs d'activité recherchés : Services et Industrie traditionnelle et agroalimentaire

Description société recherchée : - Entreprise avec des enjeux opérationnels, industriels et de transformation technologique forts à venir.

Localisations recherchées : - Codes NAF : C, E38, H, M70, M71, M72, M73, M74, Q86.90, R91, R92, R93.
France (33) , Yonne (89) , Eure et Loir (28) , Loiret (45) , Ile-de-France (12)

Valorisation recherchée : 5000k€ à 30000k€

Montant de son apport : 250k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert à : - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement