

Son profil / parcours

Il habite : Rambouillet

Age : 49 ans

Sa formation : ESCE : Ecole Supérieur du Commerce Extérieur.

Spécialisation commerce et Marketing.

Bac ES : Lycée Claude Debussy.

Formations :

- Salesforce.
- Ventes complexes.
- Management avec DISC.
- Management Praditus.
- Proxy & Most académie groupe Bolloré.

Parcours professionnel : 01/2023 - Aujourd'hui

Responsable France, Solutions logicielles pour la supply chain, Paris - CDI

- Élaboration d'une stratégie pour la mise en œuvre d'EPG en France avec un objectif de 5 millions de commandes entrantes à l'issue de la troisième année et gestion du compte de résultat
- Mise en place de la filiale française, recrutement de 7 personnes (ventes, marketing, projet).
- Engagement et signature du portefeuille EPG (WMS, WCS, Voice Picking, TMS, etc.) avec le groupe français : Schneider Electric, Stellantis, clients confidentiels avec décision au niveau C.
- Gestion de l'équipe commerciale et du plan marketing avec salon, newsletter, événements.
- Mise en œuvre de SAP pour la France, processus de commande pour EPG France.
- Assistance RH pour le département RH international.

01/2021 - 01/2023

Responsable des ventes et du marketing, solutions de traçabilité, billetterie et équipements logistiques
Suresnes – CDI

- Gestion de 4 KAM, 1 commercial junior, 2 commerciaux marketing et 4 commerciaux service client. Reporting, lancement du CRM et mise en place de revues hebdomadaires.
- Élaboration d'un plan stratégique commercial sur 3 ans axé sur les produits IER, la logistique et les marchés verticaux industriels.
- Mise à jour du processus de recrutement afin d'attirer de jeunes profils commerciaux.
- Mise en place d'un processus de révision des partenariats avec les fournisseurs.
- Marketing : révision et mise à jour des solutions IER avec liste de prix, fiches techniques et documents marketing.
- Organisation de salons, marketing numérique, nouveau showroom et événements.

09/2016 - 12/2020

Directeur du secteur Retail

Solutions RFID et la traçabilité pour le retail – Suresnes – CDI

- Nouvelle solution RFID développée pour le commerce de détail avec logiciel et matériel SaaS.
- 12 millions d'euros en 4 ans, avec 1 million d'euros de revenus récurrents. Auchan, L'Oréal, Franprix, Camaïeu, ...
- Direction de l'équipe marketing et innovation.

01/2015 - 08/2016

Directeur des comptes internationaux Luxe

Sécurité et traçabilité des articles - Montigny-le-Bretonneux - CDI

- Nouvelle unité commerciale pour les détaillants de luxe et les grands magasins.
- Accord mondial avec Louis Vuitton.
- Leader mondial avec une équipe en Asie et aux États-Unis.

Société recherchée

Titre société recherchée :	Édition de logiciels
Secteurs d'activité recherches :	Développement applications , Progiciels et Logiciels B2B
Description société recherchée :	Je cherche une société dont l'activité est basée sur le développement et l'intégration de logiciels pour les ETI.
Localisations recherchées :	Gironde (33) , Landes (40)
Valorisation recherchée :	800k€ à 2000k€
Montant de son apport :	100k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés