

**Son profil / parcours**

Il habite : Boulogne-Billancourt

Age : 38 ans

Sa formation :

- CRA : Certifiée Compétence d'un Repreneur - janvier 2026.
- SKEMA Business School - Master 2 Grande École - 2013.
- BTS Communication des Entreprises - 2009.
- Anglais courant.

Parcours professionnel :  
- Forte de 15 ans d'expérience commerciale et marketing B2B/B2B2C, auprès de clients privés et publics sur des secteurs à forte valeur ajoutée.  
- 2023-2025 : Directrice Commerciale France - Petite Enfance.  
- 2020-2023 : Directrice Commerciale et relations clients - Petite Enfance.  
- 2012-2020 : Manager commercial et marketing - Services aux entreprises et biens de grande consommation.

**Société recherchée**

Titre société recherchée : Secteur des services B2B reposant sur un modèle de vente complexe et régulé.

Secteur d'activité recherche : Services

Description société recherchée : PME à positionnement clair, disposant d'une offre différenciante.  
Portefeuille clients B2B / B2B2C, privé et public.  
Fort ADN, image de marque reconnue et bonne réputation marché.  
Potentiel de développement identifié (croissance organique et/ou externe).  
Revenus récurrents et contrats clients stables.  
Équipe compétente, engagée et structurée.

Localisations recherchées : Orne (61) , Morbihan (56) , Eure et Loir (28) , Hauts de Seine (92) , Loire Atlantique (44)

Valorisation recherchée : 500k€ à 5000k€

Montant de son apport : 200k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
- Une association minoritaire avec un fonds d'investissement