

Son profil / parcours

Il habite : Paris

Age : 39 ans

Sa formation : Ingénieur Centralien.

Parcours professionnel : Entrepreneur et coach expérimenté, j'évolue depuis plusieurs années à la croisée du business, du management et du développement humain. J'ai accompagné de nombreux dirigeants et équipes dans la structuration de leur activité, l'optimisation de leurs process, et la montée en compétence des hommes et des femmes qui la composent.

Mon parcours m'a permis de développer une vision complète de l'entreprise : du pilotage des ventes et du marketing à l'amélioration de la production, en passant par la gestion financière, la stratégie de marque et la performance collective. Ce que j'aime avant tout, c'est transformer une organisation existante en un écosystème fluide, performant et humainement engagé.

Aujourd'hui, je recherche une entreprise déjà rentable, réalisant entre 2 et 8 millions d'euros de chiffre d'affaires, située idéalement dans le Sud-Est, à Paris ou en Bretagne. Mon objectif : la reprendre pour l'amener à son plein potentiel — en renforçant ses fondations, en développant ses équipes et en accélérant sa croissance durablement.

Je crois qu'une entreprise n'est pas qu'un bilan : c'est une aventure collective qui révèle la valeur de chacun. Mon ambition est d'en reprendre une, et de la faire grandir avec exigence, clarté et sens.

Société recherchée

Titre société recherchée : Services / Technologie / Industrie traditionnelle et agroalimentaire / ...

Secteurs d'activité recherchés : Services , Telecoms, Medias, Technologie et Industrie traditionnelle et agroalimentaire

Description société recherchée :	Je recherche une entreprise rentable, saine sur le plan financier, avec une équipe déjà en place et impliquée, et un potentiel de développement encore inexploité. Idéalement, une structure réalisant entre 2 et 8 millions d'euros de chiffre d'affaires, employant 5 à 50 collaborateurs, et implantée dans le Sud-Est, à Paris ou en Bretagne. Le secteur importe moins que la qualité du modèle économique et la valeur du capital humain. Je m'intéresse particulièrement aux activités de services, distribution spécialisée, bien-être, industrie légère ou BtoB, où la performance peut être amplifiée par une meilleure structuration, un marketing renforcé et un management fédérateur. Mon objectif n'est pas de bouleverser l'existant, mais de faire croître l'entreprise sur ses forces, d'en optimiser les leviers opérationnels, et de développer les équipes dans un cadre clair et motivant. Je cherche avant tout une entreprise avec une histoire, une âme et un potentiel d'évolution, où le cédant souhaite transmettre à un repreneur qui alliera exigence, continuité et vision long terme.
Localisations recherchées :	Bretagne (06) , Ile-de-France (12) , Provence-Alpes-Côte d'Azur (21)
Valorisation recherchée :	1000k€ à 10000k€
Montant de son apport :	1000k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés - Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire - Une reprise majoritaire avec un autre repreneur - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement - Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel